

## EFG International, le point sur le troisième trimestre 2007

**Zurich, le 31 octobre 2007 – EFG International fait le point sur le troisième trimestre et certains chiffres-clés. Il fournit en outre une indication générale de la progression de ses activités.**

Au 30 septembre 2007:

- Le nombre de Client Relationship Officers, acquisitions annoncées (et maintenant finalisées) comprises, s'est élevé à 498, en hausse d'un tiers en regard du troisième trimestre 2006 et de 29 par rapport à 469 au 30 juin 2007.
- Les actifs sous gestion ont augmenté à CHF 87,0 milliards, soit 34% de plus qu'il y a un an et sont légèrement plus élevés qu'au 30 juin 2007. Ces chiffres comprennent pour CHF 5,2 milliards d'actions d'EFG International qui ne font pas partie du flottant actuel des actions d'EFG International à la SWX Swiss Exchange. Ils incluent également les acquisitions annoncées de Bull Wealth Management Group Inc. au Canada (CHF 1,5 milliard) et d'Ashby London Limited au Royaume-Uni (CHF 0,4 milliard). Ces deux acquisitions communiquées respectivement en juin et en août de cette année ont été finalisées en octobre.
- L'augmentation marginale des actifs sous gestion au troisième trimestre résulte pour CHF 0,4 milliard de l'acquisition annoncée d'Ashby London, pour CHF -0,4 milliard de changements dans les actions bloquées d'EFG International, pour CHF -1,4 milliard liés à l'impact des devises et à la performance des placements (principalement des effets négatifs du dollar américain) ainsi que pour CHF 1,5 milliard environ d'un afflux net de nouveaux capitaux, les prêts étant restés inchangés. L'accroissement total des nouveaux capitaux nets et des prêts aux clients sur les neuf premiers mois de l'année s'est monté à CHF 9,5 milliards (prêts: CHF 1,6 milliard), en hausse de 22% par rapport à la même période de l'année précédente.

Le troisième trimestre 2007 a été marqué par de fortes turbulences sur les marchés financiers du monde entier. EFG International n'a pas essuyé de pertes en raison d'une exposition au secteur des « subprimes » en particulier et plus généralement, des incertitudes du marché du crédit. Cependant, tant les conditions du marché que la faiblesse du dollar ont eu à la fois un impact sur les actifs sous gestion et sur les activités des clients. Au cours du trimestre, les Client Relationship Officers ont passé un temps considérable à conseiller les clients et à les rassurer en ce qui concerne l'environnement du marché dans son ensemble. Le cumul de ces facteurs s'est traduit par une baisse de l'afflux net d'argent frais en comparaison des trimestres précédents.

Les incertitudes n'ont certes pas encore totalement disparu des marchés, mais ceux-ci sont en train de retrouver leur calme. Pour EFG International, les premiers signes relatifs aux actifs sous gestion pour le quatrième trimestre sont encourageants, tandis que les tendances des autres chiffres-clés sont aussi robustes.

Dans l'ensemble, EFG International reste persuadé qu'il réalisera ses objectifs stratégiques pour 2007 et 2008. Cette conviction repose sur sa perception de la dynamique de ses opérations organiques ainsi que de celle de ses activités sur un vaste front.

- Le recrutement de Client Relationship Officers bat son plein et les principales régions s'attachent à poursuivre activement de nouveaux projets.
- Comme annoncé précédemment, EFG International a créé une nouvelle société dénommée EFG Financial Products. Celle-ci vise à répondre au désir de certains clients de pouvoir obtenir des solutions porteuses de plus-values, et générées au sein de la banque. Celles-là portent sur des produits complexes évoluant rapidement, et s'étendent aux produits structurés. Cette nouvelle activité, qui deviendra pleinement opérationnelle en décembre 2007, fournira un service global à des prix compétitifs, s'appuyant sur une plate-forme technologique de pointe. Au départ, elle offrira des solutions fondées sur des produits structurés à des clients tant privés qu'institutionnels en Suisse.
- Actuellement, EFG International étudie un grand nombre de transactions possibles et est en négociations avancées sur certaines d'entre elles. Dans plusieurs cas, il y a accord sur les termes principaux et les contrats détaillés sont en discussion. Dans ces circonstances, EFG International est confiant dans la réalisation de son objectif d'acquisitions en 2007. Mais il tient à observer une rigueur absolue et a récemment rejeté plusieurs propositions, car ni le prix, ni les termes, ni les garanties que le vendeur proposait n'étaient acceptables pour EFG International. Cependant, il constate que les vendeurs sont devenus plus réalistes et que les perspectives pour l'an prochain demeurent favorables dans ce domaine.

### Tableau des actifs sous gestion et des actifs sous administration

En milliards de CHF	au 30 sept. 2007	au 30 juin 2007
Actifs sous gestion (AUM) générateurs de revenus, hors acquisitions annoncées	79.9	79.8
Actifs sous gestion liés aux acquisitions annoncées	1.9	1.5
Actions EFG International bloquées	5.2	5.6
<b>Actifs sous gestion</b>	<b>87.0</b>	<b>86.9</b>
Actifs sous administration (AUA)	8.1	7.8
<b>Total des AUM et AUA</b>	<b>95.1</b>	<b>94.7</b>

Les chiffres mentionnés dans ce communiqué n'ont pas été audités.

## **Contacts**

Relations avec les investisseurs

+41 44 212 7377

[investorrelations@efginternational.com](mailto:investorrelations@efginternational.com)

Relations avec les médias

+41 44 212 7387

[mediarelations@efginternational.com](mailto:mediarelations@efginternational.com)

## **A propos d'EFG International**

EFG International, dont le siège est à Zurich, est un groupe mondial de private banking offrant des services de banque privée et de gestion d'actifs. Les établissements de private banking du Groupe EFG International opèrent actuellement à partir de 44 sites dans 30 pays et emploient plus de 1600 personnes. Les actions nominatives EFG International (EFGN) sont cotées à la Bourse suisse (SWX Swiss Exchange). EFG International est membre d'EFG Group, domicilié à Genève, Suisse, qui est le troisième des plus grands groupes bancaires de Suisse en termes de ratio des fonds propres de base (BRI Cat.1).

*EFG International*

*Les praticiens de l'art du private banking*