

**EFG International verdoppelt Reingewinn für das erste Halbjahr 2006
auf CHF 100.7 Mio**

Den Aktionären zurechenbarer Reingewinn steigt um 191 % auf CHF 88.4 Mio

Zürich, 23. August 2006 – Die EFG International – eine globale Privatbankengruppe mit Sitz in Zürich, die Private-Banking und Vermögensverwaltungs-Dienstleistungen anbietet – hat im ersten Halbjahr 2006 erneut ein starkes Gewinnwachstum sowie strategische Fortschritte erzielt und ihren Reingewinn im Vergleich zum ersten Halbjahr 2005 auf CHF 100.7 Mio verdoppelt. Gleichzeitig stieg der den Aktionären zurechenbarer Reingewinn um 191% auf CHF 88.4 Mio.

Die wichtigsten Ergebnisse des ersten Halbjahres 2006 im Vergleich zur entsprechenden Vorjahresperiode im Überblick:

Kundenberater (CROs):	323	Anstieg von 79%
CROs inkl. angekündigter Akquisitionen:	356	Anstieg von 58%
Verwaltete Kundenvermögen (AuM):	CHF 53.8 Mia	Anstieg von 110%
AuM inkl. angekündigter Akquisitionen:	CHF 59.6 Mia	Anstieg von 64%
Bruttoertrag:	CHF 288.6 Mio.	Anstieg von 105%
Betriebsgewinn:	CHF 124.1 Mio.	Anstieg von 106%
Kosten-/Ertrags-Verhältnis:	57.0 %	unverändert
Reingewinn:	CHF 100.7 Mio.	Anstieg von 101%
Den Aktionären zurechenbarer Reingewinn:	CHF 88.4 Mio.	Anstieg von 191%

Seit Beginn des Jahres hat EFG International die folgenden Akquisitionen bekannt gegeben:

- **Capital Management Advisors (CMA), Bermuda Fund of Hedge Funds Manager**
(bekannt gegeben und abgeschlossen im Februar 2006)
- **Banque Monégasque de Gestion (BMG), Monaco Privatbank**
(bekannt gegeben im Mai 2006, noch nicht abgeschlossen)
- **Harris Allday, Birmingham, England Aktienbroker für Privatkunden**
(bekannt gegeben im Juli, abgeschlossen im August 2006)

Lawrence D. Howell, CEO der EFG International, sagte: *“Im ersten Halbjahr 2006 hat die EFG International erneut ein starkes Gewinnwachstum in allen ihren globalen Märkten an den Tag gelegt – und damit das anhaltende Wachstumspotenzial ihres Geschäftsmodells und ihre anerkannte Expertise in der erfolgreichen Durchführung und Integration von Akquisitionen unter Beweis gestellt. Wie unsere Geschäftsziele aufzeigen, sind wir zuversichtlich, im Verlauf der nächsten zwei Jahre zu einer führenden Organisation im Private Banking mit verwaltetem Vermögen von über CHF 100 Milliarden heranzuwachsen.”*

Ergebnisse des ersten Halbjahres 2006

Die Anzahl der Kundenberater (Client Relationship Officers, CROs) erhöhte sich im Jahresvergleich um 79% und betrug per 30. Juni 2006 323 CROs, gegenüber 180 CROs per 30. Juni 2005, bzw. 268 CROs per 31. Dezember 2005. Unter Einbezug der bei der Banque Monégasque de Gestion und Harris Allday beschäftigten Kundenberater (zusätzliche 33 CROs) erhöhte sich die Gesamtzahl auf insgesamt 356 CROs.

Die konsolidierten verwalteten Kundenvermögen (AUM) erhöhten sich im Jahresvergleich um 110% und lagen per 30. Juni 2006 bei CHF 53.8 Mia, gegenüber CHF 25.6 Mia per 30. Juni 2005 und CHF 47.3 Mia per 31. Dezember 2005. Einschliesslich der bekannt gegebenen Akquisitionen von Banque Monégasque de Gestion (BMG) und von Harris Allday (HA) beliefen sich die AUM auf CHF 59.6 Mia. Unter Ausschluss von BMG und HA, sowie der EFG International Aktien, die nicht zum 27.1% Free-Float an der Schweizer Börse SWX gehören, beliefen sich die AUM auf CHF 50.3 Mia per 30. Juni 2006.

Die Halbjahresresultate 2006 beinhalten den vollständigen Beitrag der fünf im Jahr 2005 abgeschlossenen Akquisitionen. Die Resultate des von Banco Sabadell übernommenen Private-Banking Geschäfts auf den Bahamas und die Resultate von Capital Management Advisors (CMA), Bermuda, sind seit Februar 2006 in der konsolidierten Rechnung der EFG International enthalten.

Die EFG International erzielte für die erste Hälfte des Finanzjahres 2006 einen konsolidierten Reingewinn von CHF 100.7 Mio, was einem Anstieg von 101% gegenüber der Vorjahresperiode von CHF 50.1 Mio entspricht. Der den ordentlichen Aktionären zurechenbare Reingewinn betrug CHF 88.4 Mio, dies entspricht einer Erhöhung um 191% gegenüber den CHF 30.4 Mio im Vorjahreszeitraum.

Der konsolidierte Bruttoertrag der EFG International stieg gegenüber der entsprechenden Vorjahresperiode um 105% von CHF 140.6 Mio auf CHF 288.6 Mio. Der konsolidierte Geschäftsaufwand exkl. Amortisations- und Abschreibungskosten stieg um 105% auf CHF 164.5 Mio im Vergleich zu den CHF 80.3 Mio für die ersten sechs Monate des Geschäftsjahres 2005. Das daraus resultierende Kosten-/ Ertrags-Verhältnis betrug 57.0% in bezug auf die laufende Periode, damit unverändert im Vergleich zum Vorjahr. Das aktuelle Kosten-/ Ertrags-Verhältnis erklärt sich zum einen aus dem Verhältnis zu schneller als ursprünglich geplanten Anstellungen neuer CROs und zum anderen aus dem Einfluss des relativ hohen Kosten-/ Ertrags-Verhältnisses einiger der vor kurzem akquirierten Private-Banking Geschäfte, bei welchen Integrations-Synergien zeitlich verzögert wurden in Folge der Ausführung der bereits genannten Akquisitionen in Monaco und London.

Die konsolidierte Bilanzsumme der EFG International per 30. Juni 2006 erhöhte sich gegenüber 31. Dezember 2005 um rund 16% von CHF 10.8 Mia auf CHF 12.6 Mia. Am Ende der ersten sechs Monate von 2006 belief sich das konsolidierte Eigenkapital auf rund CHF 2.1 Mia.

Wichtige Ereignisse nach Abschluss des Geschäftshalbjahres

Ein Gewinnbeitrag von rund CHF 10 Mio, der im Zusammenhang mit der Schaffung und dem Börsengang von CMA Global Hedge PCC Ltd. realisiert wurde, ist in der konsolidierten Erfolgsrechnung per 30. Juni 2006 nicht mitenthalten. Diese Transaktion wurde zum grössten Teil im ersten Halbjahr 2006 durchgeführt, der Handel an der London Stock Exchange begann jedoch erst am 19. Juli 2006. Mit dem Börsengang wurde Kapital in Höhe von USD 408 Mio aufgenommen, das sich nach Einsatz von Fremdkapital auf USD 816 Mio erhöhen und sich in einem jährlichen Reingewinn von CHF 12 - 15 Mio pro Jahr auswirken wird.

Sämtliche oben erwähnte Zahlen sind nicht testiert.

Rudy van den Steen, CFO der EFG International, sagte: *“Unsere starke finanzielle Leistung ist das kombinierte Ergebnis von internem Wachstum, angetrieben durch unser stark auf CROs ausgerichtetes Modell, zum einen, und den beträchtlichen Einnahmen, welche die Akquisitionen der Jahre 2005 und der ersten Hälfte des Jahres 2006 generiert haben, zum anderen. Zusätzlich bieten sich neue Akquisitionsmöglichkeiten auf globaler Basis an, womit für uns weitere Opportunitäten entstehen. Während wir fortfahren werden sowohl organisch, als auch extern zu wachsen, legen wir gleichermassen unser Hauptaugenmerk auf ein effektives Risikomanagement sowie eine nachhaltige Kosten- und Integrationsüberwachung.”*

Rückblick hinsichtlich Geschäftserweiterung

Zusätzlich zur Eröffnung von Banken in Luxemburg und auf den Bahamas, der Niederlassung einer Bank in Dubai, einem Repräsentativbüro in Jakarta und einer Trust Company in Hong Kong, hat EFG International seit Anfang 2006 die Akquisition dreier Unternehmen bekannt gegeben:

- Im Februar 2006 erweiterte die EFG International durch die Akquisition der auf den Bermudas ansässigen **Capital Management Advisors (CMA)** ihre Kompetenzen im Bereich der Hedge Funds. Diese Akquisition führte zu zusätzlichen CHF 2.1 Mia. Kundenvermögen.

- Im Mai 2006 erwarb die EFG International die **Banque Monégasque de Gestion** und verstärkte damit ihre Präsenz in Monaco sowie in Südeuropa. Die Akquisition soll im vierten Quartal 2006 (früher für Spätsommer angekündigt) abgeschlossen werden und bringt der EFG International weitere 6 CROs und Kundenvermögen in Höhe von CHF 1.3 Mia.
- Im Juli 2006 kündigte die EFG International die Akquisition des in Birmingham ansässigen Aktienbrokers für Privatkunden, **Harris Allday**, an und verstärkte damit ihre regionale Geschäftstätigkeit in Grossbritannien. Die Transaktion wurde am 18. August 2006 abgeschlossen und bringt einen Zuwachs von 27 Privatkundenberatern sowie CHF 4.5 Mia verwalteter Kundenvermögen.

Ausblick und Update der strategischen Ziele

Die EFG International bestätigt, dass sie auf gutem Weg ist, ihre kommunizierten mittelfristigen Zielsetzungen zu erreichen oder zu übertreffen. Ihre organischen und externen Wachstumsinitiativen entwickeln sich planmässig. Darüber hinaus evaluiert die EFG International derzeit verschiedenen Möglichkeiten zur Akquisition von Private-Banking- und Vermögensverwaltungs-Geschäften in Europa, im amerikanischen Raum, im Mittleren Osten sowie in der Schweiz. Auf Grund dieser Ausgangslage hat sie ihre strategischen Zielsetzungen – unter Berücksichtigung möglicher Akquisitionen – überarbeitet. Ein kompletter Überblick dieser strategischen Ziele sowie die vollständigen Resultate der EFG International für das erste Halbjahr 2006 sind im Halbjahresbericht sowie in der Präsentation zum Halbjahr unter www.efginternational.com zu entnehmen.

Die strategischen Ziele für 2007 und 2008 sind:

	H1 2006 (Status quo)	Vormals veröffentlichte Halbjahresziele	Ziele für 2007	Ziele für 2008
Kundenberater	323/356 ⁽¹⁾	500	500-525	650-675
AUM ⁽²⁾	CHF 50.3 Mia. / CHF 56.1 Mia ⁽¹⁾	CHF 60 - 65 Mia.	CHF 87-93 Mia.	CHF 115-125 Mia
C-I Ratio	57.0%	~ 51%	51% - 55%	50% - 55%

⁽¹⁾ Inklusive bekannt gegebener Akquisitionen.

⁽²⁾ Ausgenommen der Aktien von EFG International, die nicht zum 27.1% Free-Float an der Schweizer Börse SWX gehören.

Disclaimer

This press release has been prepared by EFG International solely for use by you for general information only and does not contain and is not to be taken as containing any securities advice, recommendation, offer or invitation to subscribe for or purchase any securities regarding EFG International.

This press release contains specific forward-looking statements, e.g. statements that include terms like "believe", "assume", "expect" or similar expressions. Such forward-looking statements are subject to known and unknown risks, uncertainties and other factors, which may result in a substantial divergence between the actual results, the financial situation, and/or the development or performance of the company and those explicitly or implicitly presumed in these statements. These factors include (1) general market, macro-economic, governmental and regulatory trends, (2) movements in securities markets, exchange rates and interest rates, (3) competitive pressures, (4) our ability to continue to recruit CROs, (5) our ability to implement our acquisition strategy, (6) our ability to manage our economic growth and (7) other risks and uncertainties inherent in our business. EFG International is not under any obligation to (and expressly disclaims any such obligation to) update or alter its forward-looking statements whether as a result of new information, future events or otherwise.

Investor Relations

+41 44 212 7377

investorrelations@efginternational.com

Media Relations

+41 44 212 7387

mediarelations@efginternational.com

EFG International

Die EFG International ist eine globale Privatbankengruppe mit Sitz in Zürich, die Private-Banking- und Vermögensverwaltungs-Dienstleistungen anbietet. Zur Zeit sind die unter der EFG International zusammengeschlossenen Privatbanken an Standorten 40 in 26 Ländern tätig. Per 30. Juni 2006 beliefen sich die verwalteten Kundenvermögen auf rund CHF 53.8 Mia. zusätzlich zu Kundenvermögen aus dem Trust-Geschäft von rund CHF 6.7 Mia. Die Anzahl Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter belief sich auf 1'171, inklusive 323 Kundenberater (Client Relationship Officers), die im Zentrum des Geschäftsmodells der EFG International stehen. Die Namenaktien der EFG International (EFGN) sind an der Schweizer Börse SWX kotiert.

Investor Relations Conference Call

23. August 2006, um 9.00 Uhr MEZ

Präsentation zu den Halbjahresresultaten 2006 der EFG International mit den folgenden Vertretern von EFG International:

- Lawrence D. Howell, Chief Executive Officer (CEO)
- Rudy van den Steen, Chief Financial Officer (CFO)

Dial-in Nummern: Schweiz: **+41 91 610 56 00**
UK: **+44 207 107 0611**

Bitte wählen Sie sich zehn Minuten vor Beginn der Präsentation ein und fragen Sie nach “EFG International Halbjahresresultate 2006”

Eine umfassende Präsentation ist unter www.efginternational.com (Investor Relations / Investor Presentations) zu finden

Eine digitale Aufnahme der Telefonkonferenz steht heute eine Stunde nach der Telefonkonferenz während 72 Stunden unter den folgenden Nummern zur Verfügung:

Schweiz: **+41 91 612 4330**
UK: **+44 207 108 6233**

Bitte wählen Sie die ID 575 und anschliessend die Raute-Taste #

Key Figures as at June 30, 2006 (unaudited)

(in CHF million unless otherwise stated)	30 June 2006	31 Dec 2005	30 June 2005	Change vs. 30 June 2005	Change vs. 31 Dec 2005
Clients' Assets under Management (AUM)	53'833	47'316	25'600	110%	14%
AUM, excl. Shares of EFG International which do not form part of the current 27.1% free float of EFG International at the SWX Swiss Exchange	50'316	43'660	25'600	97%	15%
Assets under Administration	6'655	6'471	-	-	3%
Number of Client Relationship Officers	323	268	180	79%	21%
Number of Employees	1'171	1'053	636	84%	11%

Consolidated Income Statement as at June 30, 2006 (unaudited)

(in CHF '000)	Half year ended 30 June 2006	Half year ended 31 December 2005	Half year ended 30 June 2005	Change vs. 1H05	Change vs. 2H05
Net interest income	77'860	52'180	38'740	101%	49%
Net banking fee and commission income	175'261	125'223	83'748	109%	40%
Net trading income	34'668	20'844	17'554	97%	66%
Other operating income / (expense)	779	(467)	587	33%	-267%
Net other income	35'447	20'377	18'141	95%	74%
Operating income	288'568	197'780	140'629	105%	46%
Operating expenses	(173'924)	(116'684)	(83'653)	108%	49%
Impairment losses on loans and advances	-	-	-	-	-
Profit before tax	114'644	81'096	56'976	101%	41%
Income tax expense	(13'948)	(10'305)	(6'873)	103%	35%
Net profit for the period	100'696	70'791	50'103	101%	42%

Consolidated Balance Sheet as at June 30, 2006 (unaudited)

(in CHF '000)	30 June 2006	31 December 2005	Variation
ASSETS			
Cash and balances with central banks	81'058	42'888	89%
Treasury bills and other eligible bills	446'969	488'970	-9%
Due from other banks	4'064'578	3'744'459	9%
Trading securities	8'483	7'836	8%
Derivative financial instruments	141'265	105'881	33%
Loans and advances to customers	5'281'707	4'544'459	16%
Investment securities			
- Held-to-maturity	535'469	530'435	1%
- Available-for-sale	1'265'000	903'706	40%
Intangible assets	602'926	351'253	72%
Property, plant and equipment	31'034	29'819	4%
Other assets	99'813	69'755	43%
Total assets	12'558'302	10'819'461	16%
LIABILITIES			
Due to other banks	676'177	428'877	58%
Derivative financial instruments	127'651	100'085	28%
Due to customers	9'085'278	7'711'601	18%
Debt securities in issue	149'522	148'355	1%
Other borrowed funds	-	31'106	-100%
Other liabilities	376'942	317'085	19%
Total liabilities	10'415'570	8'737'109	19%
EQUITY			
Share capital	79'263	79'263	0%
Share premium	1'337'889	1'338'270	0%
Other reserves and retained earnings	725'580	664'819	9%
Total shareholders' equity	2'142'732	2'082'352	3%
Total equity and liabilities	12'558'302	10'819'461	16%