

## EFG International erzielt für das Jahr 2007 erneut einen Rekordgewinn

**Zürich, 26. Februar 2008 – EFG International erzielte im Jahr 2007 erneut einen Rekordgewinn. Der Reingewinn erhöhte sich gegenüber 2006 um 44% auf CHF 332.0 Mio., und der Bruttoertrag stieg um 44% auf CHF 913.8 Mio. Die verwalteten Kundenvermögen (inkl. angekündigter Akquisitionen) betragen CHF 98.3 Mia. per 31. Dezember 2007, was einem Anstieg im Jahresvergleich um 34% entspricht. Zum ersten Mal betragen die verwalteten Kundenvermögen und die Vermögen aus dem Trust-Geschäft mehr als CHF 100 Mia., insgesamt CHF 106.9 Mia. zum Jahresende 2007. EFG International ist gut positioniert für weiteres Wachstum und bleibt optimistisch bezüglich ihrer weiteren Entwicklung.**

### Kernelemente des Ergebnisses

Mit ihren konsolidierten Resultaten für das Jahr 2007 zeigt EFG International einen starken Leistungsausweis und einen ungebrochenen Track Record dynamischen Wachstums. Die Kernelemente:

- Der Reingewinn erhöhte sich gegenüber 2006 um 44% auf CHF 332.0 Mio. Der den Aktionären zurechenbare Reingewinn stieg um 48% auf CHF 302.2 Mio.
- Der Bruttoertrag erhöhte sich gegenüber dem Vorjahr um 44% auf CHF 913.8 Mio.
- Der Geschäftsaufwand, exkl. Amortisations- und Abschreibungskosten, stieg um 44% auf CHF 508.6 Mio.
- Das Kosten-Ertrags-Verhältnis verblieb konstant bei 55.7%.
- Die Anzahl Kundenberater (Client Relationship Officers, CROs) erhöhte sich um 149 oder 37% auf 554 (inkl. angekündigter Akquisitionen).
- Die verwalteten Kundenvermögen (inkl. angekündigter Akquisitionen) betragen CHF 98.3 Mia per 31. Dezember 2007. Gegenüber 31. Dezember 2006 erhöhten sie sich um 34% von CHF 73.6 Mia (inkl. angekündigter Akquisitionen).
- Akquisitionen (Bull Wealth Management Group; Ashby London Financial Services; Marble Bar Asset Management; StratCap Securities, India; On Finance; A&G Group) trugen mit CHF 12.5 Mia. zu den verwalteten Kundenvermögen bei.

- Unter Ausschluss der EFG International Aktien, die nicht zum Free-Float von derzeit 31.3% an der Schweizer Börse SWX gehören, beliefen sich die verwalteten Kundenvermögen (inkl. angekündigter Akquisitionen) auf CHF 94.0 Mia.
- Die Kundenvermögen aus dem Trust-Geschäft stiegen per 31. Dezember 2007 im Jahresvergleich um 17% auf CHF 8.6 Mia. Die verwalteten Kundenvermögen und die Vermögen aus dem Trust-Geschäft betragen zum Jahresende 2007 insgesamt CHF 106.9 Mia.
- Der Netto-Neugeldzufluss inkl. neuer Kundenkredite betrug CHF 13.8 Mia. (davon Kredite: CHF 2.0 Mia.) im Jahr 2007 (inkl. angekündigter Akquisitionen). Dies entspricht einem Anstieg um 25% gegenüber den CHF 11.0 Mia. (davon Kredite: CHF 1.6 Mia.) im Jahr 2006.
- Die Brutto-Gewinnmarge lag bei 1.19% der durchschnittlich verwalteten Kundenvermögen, unverändert im Vergleich zu 2006.
- Die Bilanzsumme von EFG International belief sich per 31. Dezember 2007 auf CHF 18.0 Mia., gegenüber CHF 15.9 Mia. per Ende 2006.
- Das Eigenkapital per 31. Dezember 2007 betrug CHF 2.4 Mia.

## Finanzkennzahlen Geschäftsjahr 2007

	<b>2007</b>	<b>% 2006</b>
CROs Inkl. angekündigter Akquisitionen	554	+ 37%
Verwaltete Kundenvermögen Inkl. angekündigter Akquisitionen	CHF 98.3 Mia.	+ 34%
Bruttoertrag	CHF 913.8 Mio.	+ 44%
Bruttogewinn	CHF 370.8 Mio.	+ 43%
Kosten-Ertrags-Verhältnis	55.7%	-
Reingewinn	CHF 332.0 Mio.	+ 44%
Den Aktionären zurechenbarer Reingewinn	CHF 302.2 Mio.	+ 48%

Zum Ergebnis - Rudy van den Steen, Chief Financial Officer:

- „Einmal mehr erfüllte EFG International mit ihrem Jahresergebnis die Erwartungen an ein dynamisches Wachstumsunternehmen. Besonders erfreulich sind der im Jahresvergleich um 48% erhöhte zurechenbare Reingewinn und der Anstieg der verwalteten Kundenvermögen (inkl. angekündigter Akquisitionen) um 34%.“

## Übersicht Geschäftsentwicklung

In Bezug auf das externe Umfeld war das Jahr 2007 zweigeteilt. Ein zuträgliches erstes Halbjahr war gefolgt von einer Periode anhaltender Turbulenzen auf den Finanzmärkten. Einige Kunden zeigten sich zögerlicher, und die Kundenberater wendeten beträchtliche Zeit auf, um die Ereignisse in den Kontext zu stellen, Handlungshilfen zu geben, zu beraten und Sicherheit zu vermitteln.

Im Jahr 2007 erzielte EFG International einen weiteren Rekordgewinn und ergriff vielfältige Initiativen. Alle Bereiche des Unternehmens erzielten erhebliche Fortschritte, die auf eine konsistente Umsetzung einer ganzen Reihe von strategischen Prioritäten zurückgeht:

- EFG International ist weiterhin attraktiv für erstklassige Wealth Management Spezialisten. Das CRO-Wachstum war weiterhin hoch im 2007, wobei im letzten Quartal besonders viele Rekrutierungen anfielen. Die Anzahl CROs erhöhte sich um 126 auf 524, bzw. auf 554 (plus 149) inkl. angekündigter Akquisitionen.
- EFG International erzielte in allen Regionen starke Fortschritte im 2007. Das Schweizer Geschäft verzeichnete weiterhin zweistellige Wachstumsraten über alle Leistungsindikatoren. Das Asien-Geschäft entwickelte sich mit einem Ertragswachstum von über 50% erneut dynamisch, wiederum am oberen Ende im Vergleich mit ihren Mitbewerbern. In einem sehr kompetitiven Umfeld für erfahrene Private Banker erhöhten sich die CROs um mehr als ein Drittel. Das Wachstum des Americas-Geschäfts beschleunigte sich im Jahresverlauf erheblich, wobei die verwalteten Kundenvermögen und die Erträge je um über einen Drittel gesteigert werden konnten. Im Mittleren Osten übertraf das Ertragswachstum im Jahresvergleich 40%. In Grossbritannien erhöhten sich sowohl die Erträge als auch die verwalteten Kundenvermögen zweistellig. Das 2006 in Luxemburg lancierte Geschäft erreichte dank höheren Erträgen und einem stärkeren Wachstum bei den verwalteten Kundenvermögen die Gewinnschwelle früher als geplant.
- Ihre Nähe zu bestehenden und prospektiven Kunden ist einer der wichtigsten Antriebsfaktoren für EFG International. Eine Reihe neuer Lizenzen wurden im Verlaufe des Jahres erteilt, so die behördliche Genehmigung zur Erbringung von Bankdienstleistungen in Jersey, eine umfassende Wertpapier- und Investment-Geschäftslizenz auf den Cayman Inseln sowie die Registrierung von Bull Capital Management in Kanada als Investment Counsel Portfolio Manager. Neue Standorte wurden eröffnet in Panama, Bahrain, Bangkok und den Philippinen. EFG Bank & Trust (Bahamas) Limited zog in Nassau in neue Geschäftsräumlichkeiten um, um ihre ambitionierten Pläne für weiteres organisches Wachstum zu unterstützen. EFG

International und Bull Wealth Management bezogen in North Toronto einen neuen gemeinsamen Sitz.

- Im Oktober 2007 kündigte EFG International mit EFG Financial Products eine neue Geschäftsinitiative an. Das Unternehmen, das Ende Jahr bereits voll operativ war, emittiert unter eigenem Namen Finanzinstrumente, die meisten davon an der Börse kotiert, und richtet sich an den gesamten Markt. EFG Financial Products erbringt einen qualitativ hoch stehenden und differenzierten Service, der auf dem hohen Erfahrungsschatz ihrer Mitarbeiter basiert. Sie verfügt ausserdem über eine führende technologische Plattform und ein kompetitives Pricing. Seit dem Start im Dezember hat das Unternehmen über 400 Produkte lanciert.
- Entsprechend ihres Akquisitionsziels für 2007 hat EFG International sechs Übernahmen mit verwalteten Kundenvermögen in Höhe von insgesamt CHF 12.5 Mia. sowie 43 CROs getätigt. Diese Akquisitionen, die sich über verschiedene Regionen und Aktivitäten erstrecken, fallen in drei breite Kategorien: Eintritt in neue onshore Private-Banking-Märkte (Bull Wealth Management, Kanada; A&G Group, Spanien; StrapCap Securities India, Indien); Verstärkung und Erweiterung der Präsenz in etablierten Märkten (On Finance, Schweiz; Ashby London, Grossbritannien); sowie Ausbau der Kapazitäten im Bereich alternativer Anlagen (Marble Bar Asset Management).
- EFG International hat zudem im ersten Halbjahr 2007 zwei Akquisitionen mit verwalteten Kundenvermögen in Höhe von insgesamt CHF 3.8 Mia. abgeschlossen. Dabei handelte es sich um die in Stockholm ansässige Quesada Kapitalförvaltning (ein im Wertschriftenbereich tätiges Unternehmen, das vermögenden Privatkunden Private-Banking-Dienstleistungen anbietet) sowie die in Cayman und Miami ansässige PRS Group (ein spezialisierter Investment Manager und Anbieter von Family-Office-Dienstleistungen). Beide Akquisitionen wurden erfolgreich integriert und verzeichnen eine robuste Geschäftsentwicklung. Dasselbe gilt für die im 2006 abgeschlossenen Akquisitionen – Capital Management Advisors, Harris Allday sowie Banque Monégasque de Gestion – die 2007 alle ihren Schwung beibehalten haben.
- EFG International hat ihr Führungsteam und ihre Kapazitäten in wichtigen Stabsfunktionen im Jahresverlauf weiter verstärkt. Im Bereich strategisches Marketing und Kommunikation wurden verschiedene Aktivitäten lanciert und erste Ansätze für internationale Werbung und Sponsoring entwickelt. Um die Geschäftsentwicklung im südlichen Europa, inkl. Spanien, Frankreich und Italien, zu leiten, wurde die neue Rolle des CEO Südeuropa geschaffen und besetzt. Zudem wurden die operativen und IT-Plattformen ausgebaut, um den Anforderungen des Geschäftswachstums gerecht zu werden.

## Akquisitionen

### **Kanada: Bull Wealth Management Group**

- Im Oktober 2007 trat EFG International mit der Akquisition der in Toronto ansässigen Bull Wealth Management Group in den kanadischen Markt ein. Dabei handelt es sich um eine unabhängige Investmentberatungs-Gesellschaft, die vermögenden kanadischen Privatkunden sowie institutionellen Kunden Investmentberatung und

Family-Office-Dienstleistungen anbietet. Sie betreut Kundenvermögen in Höhe von rund CHF 1.5 Mia.

### **Spanien: A&G Group**

- Im Dezember 2007 unterzeichnete EFG International – vorbehaltlich der behördlichen Genehmigung – eine Vereinbarung zur Übernahme einer Mehrheitsbeteiligung von 72% an A&G Group. A&G ist ein privater Vermögensverwalter, der vermögenden und sehr vermögenden Privatkunden sowie ausgewählten institutionellen Investoren Beratungsdienstleistungen und Investment Management anbietet. Mit ihrem Hauptsitz in Madrid und einer regionalen Präsenz rund um Barcelona und Valladolid bietet sie eine starke lokale Plattform, auf der weiter aufgebaut werden soll. Die sich im Aufbau befindenden Büros von EFG International in Madrid und Barcelona werden in A&G integriert, um einheitlich und verstärkt aufzutreten. A&G beschäftigt 61 Mitarbeitende, inkl. 21 CROs, und die Ertrag generierenden Kundenvermögen belaufen sich auf CHF 4.2 Mia.

### **Indien: StratCap Securities India**

- Im Dezember 2007 unterzeichnete EFG International – vorbehaltlich der behördlichen Genehmigung – eine Vereinbarung zur Übernahme einer Mehrheitsbeteiligung von 75% an Stratcap Securities India (SSI) von Strategic Capital Corporation. Damit erfolgt der Eintritt in den indischen Wealth Management Markt, entsprechend der strategischen Zielsetzung von EFG International, Chancen in neuen Wachstumsmärkten aktiv zu nutzen. Die in Mumbai ansässige SSI bietet privaten und institutionellen Kunden in Indien eine breite Palette von Finanzdienstleistungen an, inkl. Anlagefonds, festverzinsliche Produkte und Aktien. Das Unternehmen beschäftigt 24 Mitarbeitende, inkl. vier CROs, und verwaltet Kundenvermögen in Höhe von CHF 700 Mio.

### **Schweiz: On Finance SA**

- Im Januar 2008 schloss EFG International die Akquisition von On Finance SA, die in Lugano ansässig ist, ab. On Finance ist eine Finanzboutique, die auf die Schaffung und den Vertrieb von strukturierten Produkten sowie auf Finanzberatung spezialisiert ist. Sie fokussiert auf unabhängige Vermögensverwalter sowie Family Offices und bietet EFG International einen lokalen Startpunkt in diesen Segmenten. Sie beschäftigt fünf Mitarbeitende und betreut Kundenvermögen in Höhe von CHF 750 Mio.

### **Grossbritannien: Ashby London Financial Services Ltd**

- Im Oktober 2007 schloss EFG Private Bank Limited, die in London ansässige Tochtergesellschaft von EFG International, die Akquisition von Ashby London Financial Services Ltd. Das in Wolverhampton domizilierte Unternehmen, mit einem weiteren Büro in Birmingham, bietet gebührenbasierte unabhängige Beratungsdienstleistungen. Es ergänzt die Präsenz von EFG Private Bank in weiteren britischen Regionen, namentlich in den Midlands. Ashby London berät rund 2'000 Kunden, die über Vermögen von mehr als GBP 150 Mio. verfügen und beschäftigt 36 Mitarbeitende, inkl. 10 CROs.

## Grossbritannien: Marble Bar Asset Management LLP

- In Januar 2008 schloss EFG International die Akquisition von 90% der Marble Bar Asset Management LLP (MBAM) – einem führenden in Grossbritannien basierten Vermögensverwalter im Bereich alternativer Anlagen – ab. Sie ist spezialisiert auf long/short Aktienstrategien und richtet sich an institutionelle Kunden sowie sehr vermögende Privatkunden. Dieses hoch profitable Geschäft bietet EFG International eine Reihe von Vorteilen; zum Beispiel verstärkt sie ihre Fähigkeit, namentlich den vermögendsten Kunden Wert steigernde Lösungen in anspruchsvollen Produktbereichen anzubieten. Nach der Ankündigung der Übernahme durch EFG International konnten weiterhin starke Netto-Neugeldzuflüsse verzeichnet werden. Zum Zeitpunkt der Ankündigung verwaltete MBAM Kundenvermögen in Höhe von rund USD 4.4 Mia. (CHF 4.9 Mia.) und beschäftigte ein Team von 70 Mitarbeitenden.

## Ergebnisse in Bezug auf mittelfristige Ziele

EFG International hat im 2007 gegenüber ihren sich auf mehrere Jahre erstreckenden Zielsetzungen eine gute Leistung gezeigt (siehe unten stehende Tabelle). Die zum Zeitpunkt des Börsengangs im Oktober 2005 gesetzten Ziele für dieses Jahr wurden deutlich übertroffen.

### Tabelle: Ergebnisse vs. Zielsetzungen für 2007

- Anzahl CROs. Ziel: 540 CROs per Ende 2007. Erreicht: 554.
- AUM Wachstum pro CRO. Ziel: CHF 30 Mio für das Jahr. Erreicht: Netto-Neugeldzufluss per CRO CHF 31 Mio.
- Akquisitionen: CHF 10-15 Mia. für das Jahr. Erreicht: CHF 12.5 Mia.
- Verwaltete Kundenvermögen<sup>(1)</sup>: CHF 93-99 Mia. im 2007. Erreicht: CHF 94.0 Mia.
- Brutto-Gewinnmarge: 1.10% der durchschnittlich verwalteten Vermögen. Erreicht: 1.19%.
- Kosten-Ertrags-Verhältnis: 51-55%. Erreicht: 55.7%

(1) Inkl. angekündigter Akquisitionen, aber exkl. EFG International Aktien, die nicht zum Free-Float von derzeit 31.3% an der Schweizer Börse SWX gehören.

Die Zielsetzungen wurden in allen Bereichen erreicht, ausser beim Kosten-Ertrags-Verhältnis (wo das Ziel nicht ganz erreicht wurde). Dies muss jedoch im Kontext gesehen werden: EFG International ist eine rasch wachsende Unternehmung und die Marktentwicklung wirkt sich auf die Wachstumsraten beim Ertrag aus; das Kosten-Ertrags-Verhältnis fällt im Vergleich zu den meisten Mitbewerbern immer noch vorteilhaft aus.

*Zur Geschäftsentwicklung* - Lonnie Howell, Chief Executive Officer:

- “EFG International hat 2007 erneut einen Rekordgewinn erwirtschaftet. Trotz herausfordernder Bedingungen im zweiten Halbjahr erzielten wir erhebliche Fortschritte gegenüber unseren mittelfristigen Zielsetzungen. Alle unsere Geschäftsbereiche haben eine sehr gute Leistung gezeigt. Wir verzeichneten zweistellige Wachstumsraten in etablierten wie in rasch wachsenden Märkten, in unseren spezialisierten Produktbereichen sowie im internationalen und im onshore Geschäft. Wir haben unsere Kapazitäten in zahlreichen funktionalen und Produkt-Support-Bereichen verstärkt. Und unsere CROs haben ihre Kundenbeziehungen – die Grundlage unseres Geschäfts – konsistent weiter entwickelt, mit besonderen Fortschritten bei den vermögendsten Kunden. “

## Zukünftige mittelfristige Zielsetzungen

Die Zielsetzungen für das Jahr 2008 reflektieren die ambitionösen Zielsetzungen von EFG International:

- Anzahl CROs. Ziel: 675 bis Ende 2008.
- AUM Wachstum pro CRO. Ziel: CHF 30 Mio für das Jahr.
- Akquisitionen: CHF 10-15 Mia. für das Jahr.
- Verwaltete Kundenvermögen<sup>(1)</sup>: CHF 121-131 Mia. im 2007.
- Brutto-Gewinnmarge: 1.10% der durchschnittlich verwalteten Vermögen.
- Kosten-Ertrags-Verhältnis: 50-55%.

(1) Inkl. angekündigter Akquisitionen, aber exkl. EFG International Aktien, die nicht zum Free-Float von derzeit 31.3% an der Schweizer Börse SWX gehören.

Aufgrund der vielfältigen Entwicklungen bei EFG International gilt es, bei der Verfolgung der Geschäfts- und Finanzziele eine gewisse Flexibilität zu zeigen. In Übereinstimmung mit ihren kotierten Mitbewerbern im spezialisierten Private Banking Segment, wird EFG International inskünftig ihre Berichterstattung auf Jahres- und Halbjahreszahlen beschränken.

Bis 2010 setzt sich EFG International die folgenden strategischen Zielsetzungen:

- Anzahl CROs: 1'000.
- Weiteres AUM Wachstum pro CRO von CHF 30-40 Mio., mit einer Brutto-Gewinnmarge von 1.10%-1.20% der durchschnittlich verwalteten Vermögen.
- Anhaltender Appetit, Akquisitionen zu tätigen.
- Ein den Aktionären zurechenbarer Gewinn von CHF 800-900 Mio.

## Ausblick

EFG International befindet sich in einer robusten Form, mit ausgezeichneten Aussichten. Die wirtschaftlichen Bedingungen sind in einigen Märkten fragil, und EFG International wird die Warnsignale weiterhin aufmerksam verfolgen. Herausfordernde Bedingungen eröffnen Opportunitäten, und EFG International sieht sich dank einer Vielzahl von Differenzierungsmerkmalen gut positioniert, um diese zu ergreifen:

- EFG International zieht weiterhin Vorteile aus einer Reihe generischer Stärken, beispielsweise ihrem starken Fokus auf Private Banking und Vermögensverwaltung; der Kontinuität und dem Erfahrungsschatz ihres Führungsteams; ihrem flexiblen und unternehmerischen Geschäftsmodell.
- Insbesondere ist ihr Geschäftsmodell weiterhin unverwechselbar. So ist die leistungsabhängige Vergütung bei EFG International seit Beginn weg verwurzelt, sie wird konsistent angewendet, und sie hat sich bewährt. Ausserdem ist die Vergütung nur ein Teil für den Erfolg des EFG Modells, das darauf ausgerichtet ist, die Rahmenbedingungen für gedeihliche Kundenbeziehungen zu schaffen und zu erhalten.
- Einige Initiativen sind im Gang, deren voller Effekt erst noch sichtbar wird. Akquisitionen sind von Natur unregelmässig, und im 2007 erfolgten sie mehrheitlich gegen Ende des Jahres. Zudem fangen die Marketing-Investitionen erst an, ihre Wirkung zu entfalten.

Auch im 2008 sind zahlreiche Aktivitäten bereits eingeleitet. EFG International ist bekannt als proaktive Organisation, die gut gerüstet ist, um ungünstige wie günstige Marktbedingungen zu bewältigen. Sie entwickelt ihre Geschäftsinitiativen und strategischen Prioritäten konsistent weiter:

- Das Unternehmen hat über die letzten Jahre in einem hart umkämpften Umfeld ambitionöse CRO-Rekrutierungsziele erreicht und ist zuversichtlich, dass dies so bleibt. EFG International ist ein hoch attraktiver Arbeitgeber für talentierte Kundenberater mit einem unternehmerischen Instinkt. Die Rekrutierungs-Pipeline ist weiterhin gut gefüllt, insbesondere in rasch wachsenden Märkten wie Asien.
- EFG International hat ihre internationale Präsenz und ihre Kapazitäten weiter verstärkt. Eine breite und geografisch diversifizierte Reihe von Initiativen ist derzeit im Gange in Europa, dem Mittleren Osten, Asia-Pacific und den Americas. Auf



der Basis von kürzlichen Akquisitionen bestehen ambitionöse Pläne, um die Präsenz mit Markt führenden Angeboten Kanada, Spanien, Indien und in Lugano zu verstärken. In weiteren Regionen prüft das Unternehmen verschiedene europäische onshore Möglichkeiten, inkl. in Frankreich und Italien. In Thailand wird im Mai 2008, nach Gewährung der behördlichen Genehmigung, EFG Investment Advisory (Thailand) Co., Ltd. eröffnet werden. In Abu Dhabi hat EFG Bank die Bewilligung erhalten, eine Repräsentanz zu eröffnen. In Shanghai wurde ein Antrag zur Eröffnung einer Präsenz eingereicht. In Singapore ist ein Antrag für eine Lizenz zur Eröffnung eines Trust-Geschäfts anhängig. Optionen zur Ausweitung der Präsenz in Lateinamerika werden derzeit evaluiert. EFG Capital plant die Errichtung einer punktuellen onshore Präsenz in den USA, vorerst mit einem Fokus auf Los Angeles.

- EFG International ist ein bewährter Akquisiteur und hat im 2007 eine Reihe von Übernahmen getätigt, namentlich gegen Ende Jahr. Sie geht im Ausblick nicht von einer verminderten, sondern im Gegenteil von einer erhöhten Zahl an Akquisitionen aus. Sie prüft derzeit eine Reihe möglicher Übernahmen im Private-Banking-Bereich.

*Zu Akquisitionen* - Rudy van den Steen, Chief Financial Officer, zuständig für Akquisitionen:

- “Die im 2007 getätigten Akquisitionen brachten uns AUM in Höhe von CHF 12.5 Mia. Im Ausblick auf 2008 und darüber hinaus bieten uns unser Track Record und unser Geschäftsansatz erhebliche Vorteile bei potenziellen Verkäufern – auch bei solchen, die sonst keinen Verkauf erwägen. Unsere Ambitionen werden durch unsere derzeitige Kapitalposition nicht limitiert. Wenn wir darüber hinaus zukünftige Gewinne und die Möglichkeit mitberücksichtigt, Vorzugsaktien auszugeben, verfügen wir über das Potenzial ein grösseres Volumen an Akquisitionen zu tätigen als dies in den vergangenen Jahren der Fall war – falls sich die strategische Möglichkeit ergibt.”

- Private Banking bleibt ein zentraler Fokus. Die Fähigkeit, in sich rasch bewegenden und anspruchsvollen Gebieten, namentlich in den Bereichen strukturierte Produkte und alternative Anlagen, Wert für die Kunden zu schaffen, ist dabei ein integraler Bestandteil. Aus diesem Grund entwickelt das Unternehmen in-house Kapazitäten in Konkurrenz zu externen Anbietern. Dies geschieht sowohl durch Akquisitionen, wie C.M. Advisors und Marble Bar Asset Management, als auch durch den Aufbau eigener Ressourcen, insbesondere EFG Financial Products.

EFG International blickt aufgrund ihres ungebrochenen Wachstums, auch während der letzten Abschwungphase, zuversichtlich in die Zukunft. Sie verfügt zudem über eine unterdurchschnittliche Aktien-Exposure. Es ist absehbar, dass der derzeitige Enthusiasmus für Private Banking in einigen anderen Organisationen durchaus nachlassen könnte, was hilft, wenn es darum geht, neue CROs bzw. CRO-Teams anzuziehen oder Akquisitionen zu tätigen.

Die Leistungsindikatoren sind in robuster Verfassung. EFG International erzielte im Jahr 2007 einen erneuten Rekordgewinn und eine lange Liste von praktischen Errungenschaften. Sie ist weiterhin daran, ihre Kapazitäten in vielen Bereichen auszubauen. Das Unternehmen ist klar positioniert. EFG International ist daher zuversichtlich, ihre Geschichte als Wachstumsunternehmen weiter fortzuschreiben.

## Disclaimer

This press release has been prepared by EFG International solely for use by you for general information only and does not contain and is not to be taken as containing any securities advice, recommendation, offer or invitation to subscribe for or purchase any securities regarding EFG International.

This press release contains specific forward-looking statements, e.g. statements, which include terms, like "believe", "assume", "expect" or similar expressions. Such forward-looking statements are subject to known and unknown risks, uncertainties and other factors, which may result in a substantial divergence between the actual results, the financial situation, and/or the development or performance of the company and those explicitly or implicitly presumed in these statements. These factors include (1) general market, macro economic, governmental and regulatory trends, (2) movements in securities markets, exchange rates and interest rates, (3) competitive pressures, (4) our ability to continue to recruit CROs, (5) our ability to implement our acquisition strategy, (6) our ability to manage our economic growth and (7) other risks and uncertainties inherent in our business. EFG International is not under any obligation to (and expressly disclaims any such obligation to) update or alter its forward-looking statements whether as a result of new information, future events or otherwise.

## Kontakt

Investor Relations

+41 44 212 7377

[investorrelations@efginternational.com](mailto:investorrelations@efginternational.com)

Media Relations

+41 44 212 7387

[mediarelations@efginternational.com](mailto:mediarelations@efginternational.com)

## EFG International

EFG International ist eine globale Privatbankengruppe mit Sitz in Zürich, die Private-Banking- und Vermögensverwaltungs-Dienstleistungen anbietet. Zurzeit sind die unter EFG International zusammengeschlossenen Privatbanken an fünfzig Standorten in mehr als dreissig Ländern tätig und beschäftigen rund 2'000 Mitarbeitende. Die Namenaktien von EFG International (EFGN) sind an der Schweizer Börse SWX kotiert. EFG International gehört zur EFG Group mit Sitz in Genf, der drittgrössten Bankengruppe der Schweiz nach BIZ-Kernkapital (Tier 1).

*EFG International*

*Practitioners of the craft of private banking*

# Präsentation der Ergebnisse 2007 von EFG International

EFG International wird das Jahresergebnis 2007 am **Dienstag, 26. Februar 2008** um 7.00 Uhr MEZ veröffentlichen. Um 9.00 Uhr MEZ (8.00 Uhr UK) wird das Management von EFG International die Resultate in einer Analystenkonferenz präsentieren und für Fragen zur Verfügung stehen..

Die Resultate 2007 der EFG International werden präsentiert von:

- Lawrence D. Howell, Chief Executive Officer
- Rudy van den Steen, Chief Financial Officer

Sie können die Präsentation direkt im **ConventionPoint SWX Swiss Exchange, Selnaustrasse 30, Zürich** oder via **Telefonkonferenz** oder **Internet-Webcast** mit verfolgen.

## Telefonkonferenz:

Dial-in Nummern: Schweiz: **+41 91 610 56 00**  
UK: **+44 207 107 0611**

Bitte wählen Sie sich zehn Minuten vor Beginn der Präsentation ein und fragen Sie nach "EFG International Full-Year 2007 Results".

## Webcast:

Die Resultate werden ab 9.00 Uhr MEZ live übertragen unter [www.efginternational.com](http://www.efginternational.com).

## Präsentation und Pressemitteilung

Die Präsentation und die Pressemitteilung werden am Dienstag, 26. Februar 2008 ab 7.00 Uhr MEZ auf [www.efginternational.com](http://www.efginternational.com) (Investor Relations / Investor Presentations) abrufbar sein.

## Playback:

Eine digitale Aufnahme der Telefonkonferenz steht ab einer Stunde nach der Präsentation während 48 Stunden unter den folgenden Nummern zur Verfügung:

Schweiz: **+41 91 612 4330**  
UK: **+44 207 108 6233**

Bitte wählen Sie die ID 13670 und anschliessend die Raute-Taste #.

Ein indexiertes Playback des Webcasts wird ab dem frühen Nachmittag zur Verfügung stehen.

# Kennzahlen

## Key Figures as at 31 December 2007

(in CHF million unless otherwise stated)	31-Dec-07	31-Dec-06	% variation
Clients' Assets under Management (AUM)	<b>87,221</b>	69,802	25%
AUM, excl. Shares of EFG International which do not form part of the current 31.3% free float of EFG International at the SWX Swiss Exchange	<b>82,912</b>	65,206	22%
Assets under Administration	<b>8,626</b>	7,375	17%
Number of Client Relationship Officers	<b>554</b>	405	37%
Number of Employees	<b>1,864</b>	1,477	26%

## Consolidated Income Statement as at 31 December 2007

(in CHF million)	Year ended 31-Dec-07	Year ended 31-Dec-06	% variation
<b>Net interest income</b>	<b>244.4</b>	172.1	42%
<b>Net banking fee and commission income</b>	<b>589.8</b>	406.3	45%
<b>Net other income</b>	<b>79.5</b>	56.0	42%
<b>Operating income</b>	<b>913.7</b>	634.4	44%
Operating expenses	<b>(542.9)</b>	(374.2)	45%
<b>Profit before tax</b>	<b>370.8</b>	260.2	43%
Income tax expense	<b>(40.6)</b>	(30.2)	34%
<b>Net profit for the period</b>	<b>330.2</b>	230.0	44%
<b>Minority interest</b>	<b>1.8</b>		
<b>Net profit for the period attributable to shareholders</b>	<b>332.0</b>	230.0	44%

## Kennzahlen

## Consolidated Balance Sheet as at 31 December 2007

(in CHF million)	31-Dec-07	31 December 2006	Variation
<b>ASSETS</b>			
Cash and balances with central banks	74	44	69%
Treasury bills and other eligible bills	795	827	-4%
Due from other banks	3,502	5,343	-34%
Other financial assets at fair-value-through-profit-or-loss	38	9	331%
Derivative financial instruments	225	118	91%
Loans and advances to customers	7,920	6,146	29%
Investment securities			
- Held-to-maturity	566	549	3%
- Available-for-sale	3,538	1,762	101%
Intangible assets	1,191	910	31%
Property, plant and equipment	45	35	29%
Deferred income tax assets	16	7	125%
Other assets	137	140	-2%
<b>Total assets</b>	<b>18,045</b>	<b>15,888</b>	<b>14%</b>
<b>LIABILITIES</b>			
Due to other banks	807	675	20%
Derivative financial instruments	236	111	112%
Due to customers	13,580	11,994	13%
Debt securities in issue	158	153	3%
Current income tax liabilities	47	18	162%
Deferred income tax liabilities	25	17	50%
Other liabilities	749	616	22%
<b>Total liabilities</b>	<b>15,601</b>	<b>13,584</b>	<b>15%</b>
<b>EQUITY</b>			
Share capital	78	79	-2%
Share premium	1,263	1,338	-6%
Other reserves and retained earnings	1,100	887	24%
Minority interest	2	-	
<b>Total shareholders' equity</b>	<b>2,443</b>	<b>2,305</b>	<b>6%</b>
<b>Total equity and liabilities</b>	<b>18,045</b>	<b>15,888</b>	<b>14%</b>