

EFG International publie ses résultats pour le premier semestre 2013

Zurich, le 24 juillet 2013 – EFG International a réalisé un résultat net IFRS attribuable aux actionnaires ordinaires de CHF 83,8 millions au premier semestre 2013, soit une hausse de 71% par rapport à l'année précédente alimentée par la vente de sa participation restante au sein d'EFG Financial Products. Les actifs sous gestion générateurs de revenus se sont établis à CHF 76,0 milliards, contre CHF 78,7 milliards à la fin 2012, mais affichaient une hausse de 4% après ajustement des opérations abandonnées et des reclassifications. L'afflux net de nouveaux capitaux pour les activités poursuivies a atteint CHF 1,9 milliard (croissance annualisée de 5%), contre CHF 1,2 milliard un an auparavant – et CHF 2,5 milliards (croissance annualisée de 7%) après comptabilisation de la sortie d'une position à faible rendement sur titre individuel. Le résultat opérationnel (hors EFG Financial Products) a atteint CHF 330,3 millions, en recul par rapport aux CHF 346,9 millions enregistrés un an auparavant, reflétant la baisse des revenus issus de la gestion des actifs et des passifs ainsi que la diminution des opérations de structuration de transactions en faveur de grands clients (représentant ensemble environ 9 points de base de la marge de revenus). Après comptabilisation de ces facteurs, les revenus issus des activités principales de private banking pour les opérations poursuivies ont affiché une augmentation d'environ 10% par rapport au premier semestre 2012. Le résultat net sous-jacent attribuable aux actionnaires ordinaires s'est élevé à CHF 60,3 millions, contre CHF 63,9 millions un an auparavant, mais les activités principales de private banking ont généré une très solide croissance à deux chiffres des résultats. Le nombre de Client Relationship Officers (hors EFG Financial Products) est passé à 416, contre 414 à la fin 2012. Le ratio Bâle III des fonds propres BRI a atteint 18,0% à la fin juin, contre 15,9% fin 2012. L'accent est placé sur l'optimisation et la croissance des activités et EFG International reste déterminé à atteindre ses objectifs à moyen terme.

Forte progression des résultats au premier semestre, reflétant principalement la vente de la participation au sein d'EFG Financial Products

Au premier semestre 2013, EFG International a réalisé un résultat net IFRS attribuable aux actionnaires ordinaires de CHF 83,8 millions, soit une progression de 71% par rapport au premier semestre 2012. Ce résultat inclut un montant de CHF 34,2 millions issu de la vente de la participation restante de 20,25% au sein d'EFG Financial Products (depuis lors renommé Leonteq), qui a été finalisée en avril.

Résultats-clés (non audités)	S1 2013	Variation vs S1 2012	Variation vs S2 2012
Résultat opérationnel	CHF 381,8 mio.	- 7%	- 8%
Résultat opérationnel (hors EFG FP)	CHF 330,3 mio.	- 5%	- 6%
Charges opérationnelles	CHF 301,4 mio.	- 8%	- 9%
Résultat net IFRS attribuable aux actionnaires ordinaires	CHF 83,8 mio.	+ 71%	+ 55%
Résultat net IFRS sous-jacent attribuable aux actionnaires ordinaires*	CHF 60,3 mio.	- 6%	inchangé
Ratio coûts-revenus	78,3%	contre 79,5%	contre 78,9%
Ratio coûts-revenus (hors EFG FP)	79,8%	contre 79,2%	contre 78,5%
Actifs sous gestion (ASG) générateurs de revenus	CHF 76,0 mrd	- 1%	- 4%
Afflux net de nouveaux capitaux (activités poursuivies)	CHF 1,9 / 2,5 mrd**	contre CHF 1,2 mrd	contre CHF 1,8 mrd
Afflux net de nouveaux capitaux (total)	CHF 1,8 mrd	contre CHF (1,1) mrd	contre CHF 1,3 mrd
Marge de revenus (en % des ASG)	0,97%	contre 1,04%	contre 1,05%
Marge de revenus (en % des ASG, hors EFG FP)	0,87%	contre 0,92%	contre 0,93%
Ratio des fonds propres BRI (Bâle III, critères entièrement intégrés)	18,0%	contre 15,1%****	contre 15,9%
Client Relationship Officers (CRO) ***	416	contre 440	contre 414
Effectif total ***	1'977	contre 2'099	contre 1'994

* Hors impact des éléments non récurrents ** Hors position à faible rendement sur titre individuel *** Hors EFG Financial Products **** Bâle II

Le résultat opérationnel a atteint CHF 381,8 millions au premier semestre 2013, contre CHF 409,1 millions un an auparavant – soit un recul de CHF 346,9 millions à CHF 330,3 millions hors EFG Financial Products – en raison de la baisse des revenus issus de la gestion des actifs et des passifs et de la diminution des opérations spécialisées de structuration de transactions en faveur de grands clients. Après comptabilisation de ces facteurs, les revenus issus des activités principales de private banking pour les opérations poursuivies ont affiché une augmentation d'environ 10% par rapport au premier semestre 2012. Ces facteurs ont également limité la marge de revenus, qui s'est inscrite à 97 points de base, contre 104 points de base l'année précédente (87 points de base contre 92 points de base, hors EFG Financial Products, pour un objectif de 84 points de base). Les charges opérationnelles se sont élevées à CHF 301,4 millions, soit une baisse de 8%. Le ratio coûts-revenus s'est établi à 78,3%, contre 79,5% pour la même période l'an passé.

Les actifs sous gestion générateurs de revenus se sont inscrits à CHF 76,0 milliards, contre CHF 78,7 milliards fin 2012. Ce recul reflète une diminution de CHF 4,6 milliards principalement liée à EFG Financial Products et à la reclassification en actifs sous administration d'un montant de CHF 1,0 milliard, compensée par un apport de CHF 1,0 milliard en effets de change et de marché ainsi que par un afflux net de nouveaux capitaux à hauteur de CHF 1,9 milliard provenant des activités poursuivies. Hors opérations abandonnées et reclassifications, les actifs sous gestion générateurs de revenus ont enregistré une augmentation de 4%.

Résultat sous-jacent limité par les conditions de marché, mais qualité des bénéfiques en amélioration continue

Le résultat net sous-jacent attribuable aux actionnaires ordinaires s'est élevé à CHF 60,3 millions, en baisse de 6% par rapport à l'année précédente (et inchangé par rapport au deuxième semestre 2012), après exclusion des éléments non récurrents suivants:

- CHF 36,8 millions (CHF 34,2 millions de gain en capital plus CHF 2,6 millions de contribution au résultat avant fermeture) en relation avec EFG Financial Products. La participation restante de 20,25% d'EFG International a été vendue à Notenstein Banque Privée en date du 23 avril 2013.

- CHF 3,7 millions en relation avec la réalisation de la revue des activités. La procédure formelle de fermeture des opérations en France et en Suède a duré plus longtemps qu'initialement prévu, impliquant des charges résiduelles, mais devrait être achevée d'ici la fin de l'année en cours. La vente retardée des activités au Canada d'EFG International devrait également être finalisée au cours du deuxième semestre 2013.

- CHF 9,6 millions pour constitution d'une provision en relation avec la participation d'EFG International à l'acompte versé par les banques suisses au titre de l'accord fiscal conclu avec le Royaume-Uni. Le montant d'impôts transféré au Royaume-Uni étant inférieur à la somme prévue, des doutes subsistent quant à la proportion des acomptes éventuellement récupérable par les banques.

- CHF 0,7 million en relation avec la distribution d'un dividende sur les Bons de Participation.

Les charges opérationnelles ont diminué au premier semestre 2013, reflétant les économies réalisées suite à la revue des activités. La progression du résultat sous-jacent a cependant été limitée par le recul des bénéfiques provenant de la gestion des actifs et des passifs d'EFG International – en raison de l'actuel environnement de faibles taux d'intérêt et de la réduction des actifs à haut rendement des pays GIIPS – et l'absence d'opérations spécialisées de structuration de transactions en faveur de grands clients (représentant ensemble une réduction d'environ 9 points de base de la marge de revenus). Ces dernières constituaient un facteur déterminant en 2012, mais ont perdu de leur importance du fait de leur nature imprévisible depuis le début de l'exercice 2013. En revanche, les activités de private banking (hors EFG Financial Products, gestion des actifs et des passifs et structuration de transactions en faveur de grands clients) ont généré une très solide croissance à deux chiffres des résultats – preuve de la qualité des bénéfiques et d'une dynamique positive.

Poursuite de l'amélioration de la position en fonds propres

EFG International a sensiblement amélioré tant le niveau que la composition de son capital, processus qui s'est poursuivi au premier semestre 2013. Sur la base des critères de Bâle III (entièrement intégrés), le ratio des fonds propres BRI d'EFG International a atteint 18,0%, contre 15,9% fin 2012, pour une fourchette visée de 14-16% définie lors de la revue des activités. Le ratio du capital actions ordinaire (CET I) s'est élevé à 13,5%, contre 11,7%.

L'afflux net de nouveaux capitaux pour les activités poursuivies tend à s'améliorer au sein de la bande de fluctuation prévue

L'afflux net de nouveaux capitaux lié aux activités poursuivies a atteint CHF 1,9 milliard (croissance annualisée de 5%), contre CHF 1,2 milliard au premier semestre 2012. Si l'on exclut la sortie d'une position à faible rendement sur titre individuel de CHF 0,6 milliard, l'afflux net de nouveaux capitaux s'est élevé à CHF 2,5 milliards, soit une croissance annualisée de 7%. Les activités en Europe continentale ont généré une croissance annualisée de 14%; l'Asie et le Royaume-Uni ont respectivement enregistré une croissance de 7% et 8%; les opérations aux Amériques ont stagné, reflétant en partie l'impact des facteurs géopolitiques sur certains domaines d'activité; l'activité de private banking en Suisse a quant à elle affiché une croissance de 4%, signalant un redressement encourageant par rapport à l'année précédente.

Forte performance des activités régionales

Les activités au Royaume-Uni, en Asie et en Europe continentale ont généré une croissance à deux chiffres en termes de résultat opérationnel et de contribution au résultat avant impôt. Chacune de ces activités a en effet accru sa contribution au résultat avant impôt de plus de 20% par rapport à l'année précédente, l'Europe continentale approchant une croissance de 100%. Les activités en Suisse, qui se sont comme prévu inscrites en repli en rythme annuel au terme d'un difficile exercice 2012, ont montré des signes distincts d'amélioration, la génération de nouveaux capitaux nets et la contribution au résultat avant impôt s'avérant supérieures aux prévisions. Les Amériques ont été le seul domaine à faire face à de relatives difficultés, n'étant pas parvenues à maintenir la forte performance de 2012 sous l'effet de facteurs géopolitiques couplés à des sorties de capitaux liées à la cessation d'un certain nombre d'opérations majeures de structuration de transactions en faveur de grands clients, qui ont toutefois été compensées par les rentrées de capitaux dans d'autres domaines d'activités.

Retour au recrutement net de Client Relationship Officers

Le nombre total de Client Relationship Officers (hors EFG Financial Products) s'élevait à 416 à la fin juin 2013, contre 414 un an auparavant. L'accent est placé sur le recrutement de Client Relationship Officers hautement qualifiés, le Royaume-Uni (+ quatre), les Amériques (+ trois) et la Suisse (+ cinq) ayant tous accompli des progrès substantiels au cours du premier semestre, et l'Europe continentale restant stable. L'Asie a enregistré une diminution nette de six Client Relationship Officers, après s'être séparée au premier trimestre de CRO présentant des performances inférieures aux attentes; cependant, comme meilleur indicateur de progression, elle a enregistré une augmentation nette de six Client Relationship Officers au deuxième trimestre.

Accent placé sur la génération d'une croissance contrôlée et rentable

EFG International se consacre pleinement à relever le défi consistant à générer une croissance contrôlée et rentable. Comme annoncé lors de la publication de ses résultats pour l'exercice 2012, EFG International entend exploiter le potentiel d'accroissement des revenus et des bénéfices que recèlent plusieurs moteurs du groupe:

- Recrutement de Client Relationship Officers. Le groupe a renoué avec le recrutement de Client Relationship Officers et l'accent reste placé sur les recrues et en particulier

les équipes, hautement qualifiées. Le pipeline continue de s'améliorer et, au cours du deuxième semestre 2013, EFG International annoncera des nominations à des postes de direction en Suisse et à Hong Kong, impliquant des personnes expérimentées qui dynamiseront le processus de recrutement de Client Relationship Officers sur leurs marchés respectifs.

- Adoption de stratégies de marché. Des sponsors commerciaux régionaux ont été nommés pour plusieurs marchés et segments à forte croissance: l'Europe centrale et orientale, le Moyen-Orient, la Chine, l'Amérique latine et le segment «Global Indian». Chacun d'entre eux est chargé d'optimiser les opportunités de marché, englobant le recrutement, la compétitivité de l'offre d'EFG International et le développement des activités.

- Elargissement et approfondissement des relations avec la clientèle. EFG Asset Management est désormais solidement établi en interne en tant que fournisseur de la plate-forme à architecture ouverte de solutions de placement de l'organisation et a continué à accomplir des progrès majeurs au premier semestre 2013, enregistrant une augmentation d'environ un tiers de ses actifs sous gestion générateurs de revenus par rapport à l'année précédente. Cette approche a désormais été étendue à la structuration de patrimoine – avec le récent regroupement des activités d'administration de trusts et de sociétés d'EFG International sous l'égide d'EFG Wealth Solutions – et au crédit, formant ainsi une plate-forme intégrée et complète de solutions pour le soutien aux Client Relationship Officers.

- Approche optimisée des clients très fortunés (UHNWI – Ultra-High Net Worth Individuals). En prolongement des travaux effectués en relation avec sa plate-forme de solutions, EFG International reste déterminé à soutenir ses Client Relationship Officers concernant les clients très fortunés, qu'il s'agisse de l'optimisation de son offre ou du recrutement de nouveaux banquiers fortement axés sur les clients UHNWI.

Dans le même temps, EFG International s'engage à maintenir un strict contrôle des coûts. Le gel du recrutement reste en vigueur, hormis pour satisfaire aux exigences réglementaires et de gestion des risques applicables à l'ensemble du secteur, ou encore pour le recrutement sélectif de CRO hautement qualifiés.

Engagement ferme en faveur de la conformité aux réglementations

Pleinement conscient que la conformité aux réglementations est un prérequis à la croissance, EFG International a récemment mandaté une évaluation externe de son approche à cet égard. Cette évaluation a identifié plusieurs domaines susceptibles d'être améliorés en termes de meilleures pratiques, tout en confirmant que l'approche d'EFG International est adaptée aux objectifs qu'elle poursuit et soutient la comparaison avec celles de ses pairs. Des investissements supplémentaires seront opérés dans les systèmes, processus et ressources connexes dans les 6 à 12 prochains mois.

EFG International place l'accent sur la croissance organique, mais reste disposé à procéder à des acquisitions

EFG International vise une croissance organique à court et moyen terme, reconnaissant qu'exploiter le potentiel latent offre une opportunité majeure d'accroissement de la valeur actionnariale à court terme. Cependant, EFG International reste disposé à procéder à des acquisitions en présence d'une

conception partagée du private banking et d'une complémentarité des cultures et des compétences.

Relocalisation du siège de Zurich

Durant le quatrième trimestre 2013, EFG International quittera son siège de la Bahnhofstrasse à Zurich pour emménager dans un immeuble haut de gamme sis Bleicherweg 8, à proximité de la Paradeplatz et au cœur du quartier financier de Zurich. Tandis que les nouveaux locaux seront assortis de charges très comparables aux anciens, ils offriront considérablement plus d'espace, reflet de l'ambition d'EFG International de développer sensiblement ses activités.

EFG International reste déterminé à atteindre ses objectifs à moyen terme

La finalisation de la vente de sa participation restante au sein d'EFG Financial Products signifie que les activités d'EFG International ont été de nouveau simplifiées et que les risques ont été encore réduits. Alors que les conditions de marché continuent à freiner la rentabilité, en particulier sur le plan de la gestion des actifs et des passifs, ceci signale également un important potentiel d'accroissement des résultats lorsque les taux d'intérêt repartiront à la hausse.

En tant que banque privée spécialisée, EFG International reste déterminé à générer une croissance contrôlée et rentable, l'objectif restant d'opter pour des choix relativement simples, la croissance des affaires alimentant la productivité et les bénéfices avec une dilution minimale. A cet égard, bien que les opérations de structuration de transactions en faveur de grands clients aient perdu en importance en 2013, EFG International juge encourageants les progrès accomplis par ses activités principales de private banking et pense que ceci atteste de l'amélioration de la qualité des bénéfices. Tant le recrutement de Client Relationship Officers que l'afflux net de nouveaux capitaux affichent une tendance à l'amélioration. Par ailleurs, grâce à la génération d'une croissance de l'afflux net de nouveaux capitaux dans la fourchette visée ainsi qu'à l'élargissement et l'approfondissement progressifs des relations avec la clientèle, EFG International dispose du potentiel pour générer une solide croissance à deux chiffres des bénéfices dans un avenir proche.

Du point de vue du rendement pour les actionnaires, la rentabilité et la solidité des fonds propres renforcées d'EFG International lui permettront à l'avenir d'adopter une politique de dividendes plus progressive.

EFG International reste déterminé à atteindre ses objectifs à moyen terme:

- des afflux nets de nouveaux capitaux de 5 à 10% par an;
- un ratio coûts-revenus réduit – inférieur à 75% d'ici à 2014;
- la poursuite du renforcement du capital. La fourchette de 14-16% définie pour le ratio des fonds propres BRI lors de la revue des activités a été dépassée et remplacée par un objectif de l'ordre des 10% supérieurs pour le ratio Bâle III des fonds propres BRI et des 10% inférieurs pour le ratio du capital actions ordinaire (CET I);
- une marge brute se maintenant globalement au niveau qui prévalait au moment de la revue des activités (84 points de base, hors EFG Financial Products);

- en conséquence, la génération d'une solide croissance à deux chiffres des résultats et d'une rentabilité à deux chiffres sur les fonds propres;
- en fonction des conditions de marché, la réalisation d'un résultat net IFRS de CHF 200 millions en 2015.

John Williamson, CEO d'EFG International, a déclaré:

- «EFG International a fait état d'une forte progression de ses résultats au premier semestre, reflétant principalement la vente de sa participation restante au sein d'EFG Financial Products. Je trouve cependant la solide croissance à deux chiffres générée par nos activités principales de private banking très encourageante. Les activités ont été simplifiées et les risques réduits, et la qualité des bénéfices a été améliorée. L'afflux net de nouveaux capitaux et le recrutement de Client Relationship Officers s'inscrivent tous deux à la hausse et EFG International dispose du potentiel pour générer une solide croissance à deux chiffres des résultats dans un avenir proche.»

Rapport semestriel 2013

Retrouvez ce communiqué, ainsi que la présentation des résultats et du rapport semestriel sur le site Web d'EFG International www.efginternational.com.

Vous pouvez télécharger une copie du rapport semestriel 2013 à cette adresse :

http://www.efginternational.com/cms1/files/live/sites/efgi_public_site/files/investors/financial_reporting/2013_HY/EFGI_2013_Half_Year_Report_EN.pdf

Disclaimer

This press release has been prepared by EFG International AG solely for use by you for general information only and does not contain and is not to be taken as containing any securities advice, recommendation, offer or invitation to subscribe for or purchase or redemption of any securities regarding EFG International AG.

This press release contains specific forward-looking statements, e.g. statements which include terms like "believe", "assume", "expect" or similar expressions. Such forward-looking statements represent EFG International AG's judgements and expectations and are subject to known and unknown risks, uncertainties and other factors which may result in a substantial divergence between the actual results, the financial situation, and/or the development or performance of the company and those explicitly or implicitly presumed in these statements. These factors include, but are not limited to: (1) general market, macroeconomic, governmental and regulatory trends, (2) EFG International AG's ability to further implement its cost savings program, (3) movements in securities markets, exchange rates and interest rates, (4) competitive pressures, (5) no additional cost will be incurred in connection with the businesses closed or exited further to the business review announced on 18 October 2011, and (6) other risks and uncertainties inherent in our business. EFG International AG is not under any obligation to (and expressly disclaims any such obligation to) update or alter its forward-looking statements, whether as a result of new information, future events or otherwise, except as required by applicable law or regulation.

Contacts

Relations avec les investisseurs
+41 44 212 7377
investorrelations@efginternational.com

Relations avec les médias
+41 44 226 1217
mediarelations@efginternational.com

A propos d'EFG International

EFG International, dont le siège est à Zurich, est un groupe mondial de private banking offrant des services de banque privée et de gestion d'actifs. Les établissements de private banking du Groupe EFG International opèrent actuellement sur une trentaine de sites et emploient quelque 2 000 personnes. Les actions nominatives EFG International (EFGN) sont cotées à la Bourse suisse (SIX Swiss Exchange).

EFG International, Bahnhofstrasse 12, 8001 Zürich, Switzerland
www.efginternational.com

Les praticiens de l'art du private banking

Présentation des résultats du premier semestre 2013

La direction d'EFG International présentera les résultats lors d'une conférence destinée aux analystes, investisseurs et représentants des médias qui aura lieu à 9h30 (HEC).

Les résultats d'EFG International pour le premier semestre 2013 seront présentés par:

- John Williamson, Chief Executive Officer (CEO)
- Giorgio Pradelli, Chief Financial Officer (CFO)

Vous pourrez assister à la présentation en vous rendant au **SIX Swiss Exchange ConventionPoint, Selnaustrasse 30, Zurich**, par **conférence téléphonique** ou par **webcast** sur Internet.

Conférence téléphonique

Numéros à composer:

- Suisse: + 41 58 310 50 00
- Royaume-Uni: + 44 203 059 58 62

Veuillez appeler 10 minutes avant le début de la présentation et demander «EFG International half-year 2013 Results».

Webcast

Les résultats seront disponibles dès 9h30 (HEC) sur www.efginternational.com.

Transparents de la présentation et communiqué de presse

Les transparents de la présentation et le communiqué de presse seront disponibles le 24 juillet 2013 dès 7h00 (HEC) sur www.efginternational.com (Investor Relations / Investor Presentations).

Enregistrement de la conférence téléphonique

Un enregistrement numérique de la conférence téléphonique sera disponible pendant 48 heures, une heure après la conférence, aux numéros suivants:

- Suisse: + 41 91 612 43 30
- Royaume-Uni: + 44 207 108 62 33

Veuillez taper le code d'identification 10379, puis le signe #.

Enregistrement du webcast

Un enregistrement de la diffusion des résultats sur Internet sera disponible environ trois heures après la présentation sur www.efginternational.com.

Etats financiers

Key figures as at 30 June 2013 (unaudited)

<i>(in CHF millions unless otherwise stated)</i>	30 June 2013	31 December 2012	30 June 2012	Change vs. 30 June 2012	Change vs. 31 December 2012
Clients Assets under management (AUM)	76,868	79,469	76,964	0%	-3%
AUM excluding shares of EFG International	75,964	78,687	76,499	-1%	-3%
Assets under administration	9,157	8,295	8,592	7%	10%
Number of Client Relationship Officers	416	477	503	-17%	-13%
Number of Employees	1,977	2,260	2,357	-16%	-13%

Consolidated Income Statement as at 30 June 2013 (unaudited)

<i>(in CHF millions)</i>	Half-year ended 30 June 2013	Restated Half-year ended 31 December 2012	Restated Half-year ended 30 June 2012	Change vs. 1H12	Change vs. 2H12
Net interest income	99.5	108.1	116.8	-15%	-8%
Net banking fee and commission income	216.8	255.0	236.7	-8%	-15%
Net other income	65.5	52.4	55.6	18%	25%
Operating income	381.8	415.5	409.1	-7%	-8%
Operating expenses	(301.4)	(329.9)	(328.2)	-8%	-9%
Gain / (loss) on disposal of subsidiaries	34.2	(4.6)	2.9	1079%	-843%
Currency translation loss transferred from the Statement of Other Comprehensive Income		(0.4)	(2.9)	-100%	-100%
Other provisions	(10.0)			100%	100%
Provision for restructuring costs		(5.4)	(6.3)	-100%	-100%
Impairment on loans and advances to customers	(0.2)	(4.0)	(0.4)	-50%	-95%
Impairment of intangible assets and goodwill		(0.7)	(0.7)	-100%	-100%
Profit before tax	104.4	70.5	73.5	42%	48%
Income tax expense	(9.5)	(5.0)	(15.1)	-37%	90%
Net profit for the period	94.9	65.5	58.4	62%	45%
Net profit attributable to non-controlling interests	10.4	7.5	5.2	100%	39%
Net profit attributable to equity holders of the Group	84.5	58.0	53.2	59%	46%

Etats financiers (suite)

Consolidated Balance Sheet as at 30 June 2013 (unaudited)

<i>(in CHF millions)</i>	30 June 2013	Restated 31 December 2012	Variation
ASSETS			
Cash and balances with central banks	1,419.5	1,364.4	4%
Treasury bills and other eligible bills	1,371.7	816.8	68%
Due from other banks	2,873.1	3,393.3	-15%
Loans and advances to customers	11,049.6	10,434.1	6%
Derivative financial instruments	464.9	563.2	-17%
Financial assets at fair value :			
- Trading Assets	123.1	1,340.0	-91%
- Designated at inception	406.6	381.4	7%
Investment securities :			
- Available-for-sale	2,773.6	3,297.8	-16%
- Held-to-maturity	1,144.7	1,093.6	5%
Intangible assets	273.0	294.6	-7%
Property, plant and equipment	22.7	33.0	-31%
Deferred income tax assets	35.5	32.1	11%
Other assets	184.0	560.7	-67%
Total assets	22,142.0	23,605.0	-6%
LIABILITIES			
Due to other banks	300.6	885.3	-66%
Due to customers	16,719.6	16,084.0	4%
Subordinated loans	237.1	57.0	316%
Derivative financial instruments	497.3	728.6	-32%
Financial liabilities designated at fair value	379.5	1,131.3	-66%
Other financial liabilities	2,653.9	2,938.1	-10%
Current income tax liabilities	3.0	2.1	43%
Deferred income tax liabilities	34.4	35.0	-2%
Provisions	16.4	11.5	43%
Other liabilities	232.6	455.8	-49%
Total liabilities	21,074.4	22,328.7	-6%
EQUITY			
Share capital	73.8	77.2	-4%
Share premium	1,237.8	1,239.0	0%
Other reserves	(62.0)	119.9	-152%
Retained earnings	(188.7)	(260.1)	-27%
Non-controlling interests	6.7	100.3	-93%
Total shareholders' equity	1,067.6	1,276.3	-16%
Total equity and liabilities	22,142.0	23,605.0	-6%