

EFG International gibt Jahresergebnis 2010 bekannt

Zürich, 9. März 2011 - EFG International erzielte für 2010 einen Kern-Reingewinn* von CHF 172.0 Mio., was gegenüber dem Vorjahr einem Rückgang von 10% entspricht. Die Netto-Neugelder von Privatkunden betragen CHF 11.0 Mrd., entsprechend einem Wachstum von 13%. Die ertragsgenerierenden verwalteten Kundenvermögen gingen von CHF 86.2 Mrd. per Ende 2009 auf CHF 84.8 Mrd. per Ende 2010 zurück, was primär auf den starken Schweizer Franken zurückzuführen ist. Die Anzahl Kundenberater (CROs) erhöhte sich von 650 Ende 2009 auf 675 Ende 2010. Mit einer BIZ-Kapitalquote von 14.0% ist EFG International weiterhin gut kapitalisiert. Angesichts des verbesserten Geschäftsumfelds bekräftigt EFG International ihre mittelfristigen Ziele, inkl. eines Kern-Reingewinns von mindestens CHF 200 Mio. in 2011.

Das Kundengeschäft entwickelte sich 2010 grösstenteils verhalten, wobei das unsichere wirtschaftliche Umfeld zu einer Verlagerung in Cash-Anlagen und zu einem unweigerlichen Druck auf die Margen führte. Allerdings stellte sich gegen Ende 2010 eine Verbesserung ein. Der Kern-Reingewinn für 2010 belief sich auf CHF 172.0 Mio., was gegenüber dem Vorjahr einem Rückgang von 10% entspricht. Der Kern-Bruttoertrag reduzierte sich um 6% auf CHF 808.1 Mio. (bereinigt um die Dekonsolidierung von Marble Bar Asset Management hätte der Rückgang 1% betragen). Die Kern-Gewinnmarge lag mit 94 Basispunkten deutlich unter dem Ergebnis von 2009 (107 Basispunkte). Diese Entwicklung ist auf eine tiefere Nettozinsmarge und die tieferen Beiträge der spezialisierten Produktgeschäfte zurückzuführen. Allerdings verbesserte sich die Kern-Gewinnmarge im zweiten Halbjahr von 92 auf 95 Basispunkte. Der Kern-Geschäftsaufwand erhöhte sich gegenüber dem Vorjahr um 1% auf CHF 662.1 Mio., wobei Einsparungen durch laufende Investitionen in schnell wachsende Märkte wie Asien und Nord- und Südamerika sowie EFG Financial Products überlagert wurden.

Die ertragsgenerierenden verwalteten Kundenvermögen beliefen sich Ende 2010 auf CHF 84.8 Mrd., was einem Rückgang von 1.6% gegenüber dem Vorjahr entspricht. Die starken Netto-Neugelder (CHF 11.0 Mrd. von Privatkunden bzw. CHF 9.7 Mrd. nach Abzug von Rückzahlungen im institutionellen Hedge-Fund-Geschäft) wurden dabei durch den negativen Einfluss des starken Schweizer Frankens (CHF 10.1 Mrd.) wettgemacht.

Die anhaltende Frankenstärke wirkte sich weiterhin auch auf andere Resultatskomponenten belastend aus, da rund 40% des Geschäftsaufwands von EFG International in Schweizer Franken anfällt, während der Anteil bei den Erträgen nur 5% ausmacht. Konzentriert auf das zweite Halbjahr, wurden so der Kern-Bruttoertrag um CHF 38 Mio. und der Kern-Reingewinn um CHF 21 Mio. geschmälert.

* EFG International gab im März 2010 bekannt, dass sie künftig ihren Kern-Reingewinn ausweisen wird. Dieser schliesst den Aufwand aus Wertminderungen in Höhe von CHF 838.4 Mio., die Amortisation von akquisitionsbezogenen Elementen von CHF 28.8 Mio. sowie die Amortisation von Mitarbeiteroptionen von CHF 26.6 Mio. aus. Eine detaillierte Überleitung zu IFRS steht auf Seite 7 zur Verfügung.

Wie anlässlich der Bekanntgabe der Halbjahresresultate angekündigt, hat EFG International Ende Juni 2010 im Zusammenhang mit den spezialisierten Produktgeschäften MBAM, CMA und DSAM Wertminderungen im Umfang von insgesamt CHF 859.5 Mio. verbucht. Damit resultierte ein den ordentlichen Aktionären zurechenbarer Reinverlust von CHF 721.8 Mio., der sich jedoch nicht auf das regulatorische Kapital und den Cashflow des Unternehmens auswirkte. EFG International weist weiterhin eine sehr hohe Liquidität auf. Das Verhältnis zwischen Einlagen und Darlehen beträgt 2:1 und die BIZ-Kapitalquote lag per Ende 2010 bei 14.0%.

Übersicht Kennzahlen	2010	Veränderungen vs. 2009
Kern-Bruttoertrag	CHF 808.1 Mio.	-6%
Kern-Geschäftsaufwand	CHF (662.1) Mio.	+1%
Kern-Reingewinn	CHF 172.0 Mio.	-10%
Kern-Kosten-Ertrags-Verhältnis	85.2%	Anstieg von 79.0%
Aufwand aus Wertminderungen	CHF (838.4) Mio.	n.a.
Reingewinn	CHF (768.7) Mio.	n.a.
Den ordentlichen Aktionären zurechenbarer Reingewinn	CHF (721.8) Mio.	n.a.
Ertragsgenerierende Kundenvermögen (AuM)	CHF 84.8 Mrd.	-1.6%
Netto-Neugelder (NNA) Privatkunden	+ CHF 11.0 Mrd.	Anstieg von CHF 8.7 Mrd.
. Total Netto-Neugelder	+ CHF 9.7 Mrd.	Anstieg von CHF 6.3 Mrd.
Kern-Gewinnmarge	94 Bp	Rückgang von 107 Bp
BIZ-Kapitalquote	14.0%	Anstieg von 13.7%
Anzahl Kundenberater CROs	675	+25

Netto-Neugelder von Privatkunden weiterhin stark; gute Performance in den meisten Märkten

EFG International konnte im Private-Banking-Geschäft 2010 erneut eine zweistellige Netto-Neugeld-Wachstumsrate von 13% erzielen. Insgesamt beliefen sich die Netto-Neugelder von Privatkunden auf CHF 11.0 Mrd. (2009: CHF 8.7 Mrd.), wobei der Zufluss über das ganze Jahr hinweg stark war (CHF 6.3 Mrd. im ersten Halbjahr; CHF 4.7 Mrd. im zweiten Halbjahr). In den meisten Regionen wurde eine gute Performance erzielt, wobei Grossbritannien, Asien sowie Nord- und Südamerika alle zweistellige Wachstumsraten bei Ertrag und Netto-Neugeldern in Lokalwährung auswiesen.

Weiterhin selektiver Ansatz bei der CRO-Rekrutierung

Per Ende 2010 lag die Anzahl der Kundenberater (Client Relationship Officers, CROs) bei 675, gegenüber 650 per Ende 2009, und alle CROs, die schon länger als ein Jahr bei EFG International arbeiten, sind profitabel. EFG International fokussierte bei der Rekrutierung weiterhin auf qualitativ hoch stehende CROs sowie Teams, wobei sich der Ansatz der Rekrutierung von Teams in den vergangenen Jahren insbesondere in Asien sowie Nord- und Südamerika als besonders erfolgreich erwiesen hat. Aufgrund ihrer starken Pipeline geht EFG International davon aus, dass sie 2011 netto mehr CROs rekrutieren wird als 2010.

Selektive Ausweitung der internationalen Präsenz

2010 trat EFG International in einige neue Märkte ein und eröffnete Standorte in Dänemark, Uruguay und Key Biscayne, Florida. Dabei wurden in all diesen Märkten im ersten Geschäftsjahr gute Fortschritte erzielt. In der Schweiz hat EFG Bank in Lugano eine weitere Niederlassung eröffnet und ein Team von CROs eingestellt, um das Wachstum voranzutreiben. Dies steht in Einklang mit den Plänen, das Geschäft in der Schweiz generell auszubauen.

EFG International wird weiterhin Expansionsmöglichkeiten an neuen Standorten prüfen. Voraussetzung dafür ist, dass qualitativ hoch stehende CRO-Teams rekrutiert werden können und strikte Business-Case-Disziplin gewahrt wird. Im Vordergrund steht jedoch die Weiterentwicklung des bestehenden Netzes.

Weiterentwicklung von EFG Asset Management

EFG Asset Management hat sich als globale Plattform etabliert. Der Geschäftsbereich bietet ein umfassendes Angebot an Mandaten, Fonds sowie Beratungsdienstleistungen an und konnte den Ertrag aus Vermögensverwaltungsmandaten 2010 um 20% steigern. Im Januar 2011 wurde für die Entwicklung des Asset-Management-Geschäfts in Asien, zunächst in Hongkong und Singapur, ein neuer Verantwortlicher ernannt. Im zweiten Halbjahr 2010 stabilisierten sich die spezialisierten Produktgeschäfte MBAM, CMA und DSAM (Anbieter für strukturierte Produkte im schwedischen Markt) und wiesen einen Gewinn aus.

EFG Financial Products mit starker Performance und Fokus auf Diversifizierung

EFG Financial Products zeigte 2010 eine starke Performance und steigerte die Erträge gegenüber dem Vorjahr um 31%. In Frankfurt wurde im letzten Jahr eine Niederlassung eröffnet, die zugleich als Drehscheibe für die Expansion in weitere EU-Länder dient. Zurzeit ist EFG Financial Products daran, in Hongkong und Singapur eine Präsenz aufzubauen. Ausserdem strebt sie eine weitere Diversifizierung in zusätzliche Länder (vor allem in Europa), Anlageklassen (z.B. Erhöhung der Kapazitäten in den Bereichen Devisen und Rohstoffe) und Geschäftsaktivitäten an.

Anpassungen bei der Geschäftsstruktur zur Stärkung des Fokus auf Performance und strategische Führung

EFG International nimmt Veränderungen an ihrer Struktur vor und schafft fünf Divisionen: vier regionale Private-Banking-Bereiche (Europa, Grossbritannien, Nord- und Südamerika sowie Asien und Naher Osten) sowie EFG Asset Management (inkl. EFG Financial Products). Damit soll der Fokus auf Performance und strategische Führung erhöht werden, ohne den unternehmerischen Geschäftsansatz zu verwässern. Diese stärkere regionale Ausrichtung unterstützt zudem die Bemühungen, Kosten und Erträge besser in Einklang zu bringen.

Im Verlauf von 2010 erfuhr auch das Executive Committee von EFG International einige Änderungen. Wie im Rahmen der Bekanntgabe der Halbjahresergebnisse 2010 angekündigt, wurde Jean-Christophe Pernollet per 1. Oktober 2010 zum Chief Financial Officer ernannt, und Henric Immink stiess per 1. Januar 2011 als Group General Counsel zu EFG International. Ausserdem übernahm Mark Bagnall, zuvor Global Chief Technology Officer von EFG International, ebenfalls per 1. Januar 2011 die Rolle des Chief Operating Officer. Er folgte auf Alain Diriberry, der auf diesen

Zeitpunkt hin CEO von EFG Bank Schweiz wurde und in dieser Funktion weiterhin dem Executive Committee von EFG International angehört.

Mittelfristiger Ausblick positiv

EFG International sah sich 2010 mit anspruchsvollen wirtschaftlichen Bedingungen und Herausforderungen im Zusammenhang mit einigen ihrer spezialisierten Produktgeschäfte konfrontiert. Vor dem Hintergrund eines sich verbessernden Wirtschaftsumfelds hat EFG International nun eine Phase der Konsolidierung abgeschlossen und verfügt über eine starke Plattform, auf der sie weiter aufbauen kann. Basierend auf ihrem bewährten unternehmerischen Ansatz, setzt die Gruppe auf organisches Wachstum. Der Fokus liegt dabei auf dem Private-Banking-Geschäft (inkl. Asset Management als integrierter Bestandteil). Das Geschäft steht auf einem starken Fundament (internationale Diversifizierung; onshore und offshore; unternehmerisch denkende CROs) und erzielt weiterhin zweistellige Netto-Neugeld-Wachstumsraten.

Gestützt auf die aktuellen Wirtschafts- und Marktbedingungen, bekräftigt EFG International für die nächsten zwei bis drei Jahre die folgenden strategischen Zielsetzungen:

- Zweistellige jährliche Netto-Neugeld-Wachstumsraten im Privatkundengeschäft
- Gewinnmarge von 1%
- Rekrutierung von jährlich 25-50 CROs (netto)
- Schrittweise Verbesserung des Kosten-Ertrags-Verhältnisses auf unter 70%, basierend auf Ertragswachstum und umsichtigem Kosten-Management
- BIZ-Kernkapitalquote (Tier 1) von 16% bis spätestens Ende 2012
- Kern-Reingewinn von mindestens CHF 200 Mio. für 2011; anschliessend Anstieg in Einklang mit der erwarteten Ertragsentwicklung

Lonnie Howell, Chief Executive Officer, EFG International: "2010 war ein Jahr der Konsolidierung. Der im Juni 2010 getroffene Entscheid, im Zusammenhang mit einigen unserer spezialisierten Produktgeschäfte eine Wertberichtigung vorzunehmen, unterstreicht unsere Fokussierung auf das Private-Banking-Geschäft. Wir führen jetzt eine regionale Struktur ein, um das Geschäft auf die nächste Entwicklungsstufe auszurichten. Unsere Voraussetzungen für weiteres Wachstum bleiben gut, was durch das starke zweistellige Netto-Neugeld-Wachstum im Private Banking unterstrichen wird. Angesichts des besseren Geschäftsumfelds – und dank ihrer Anziehungskraft für Kunden wie auch für qualitativ hochstehende CROs – sieht sich EFG International gut positioniert, um auf ihrer Position als eine der führenden internationalen Privatbanken weiter aufzubauen. Wir bekräftigen unsere strategischen Zielsetzungen für die nächsten zwei bis drei Jahre."

Ordentliche Dividende

Der Generalversammlung vom 27. April 2011 wird die Zahlung einer Dividende von CHF 0.10 pro Aktie vorgeschlagen (verrechnungssteuerfrei, vorbehaltlich der Bestätigung durch die Steuerbehörden).

Geschäftsbericht

Der Geschäftsbericht 2010 von EFG International wurde heute um 7.00 Uhr MEZ veröffentlicht und ist unter www.efginternational.com (Investors/Financial Reporting) verfügbar.

Disclaimer

This press release has been prepared by EFG International AG solely for use by you for general information only and does not contain and is not to be taken as containing any securities advice, recommendation, offer or invitation to subscribe for or purchase any securities regarding EFG International AG.

This press release contains specific forward-looking statements, e.g. statements which include terms like "believe", "assume", "expect" or similar expressions. Such forward-looking statements are subject to known and unknown risks, uncertainties and other factors which may result in a substantial divergence between the actual results, the financial situation, and/or the development or performance of the company and those explicitly or implicitly presumed in these statements. These factors include (1) general market, macro-economic, governmental and regulatory trends, (2) EFG International AG's ability to implement its cost savings program (3) movements in securities markets, exchange rates and interest rates, (4) competitive pressures, (5) our ability to continue to recruit CROs, (6) our ability to manage our economic growth and (7) other risks and uncertainties inherent in our business. EFG International AG is not under any obligation to (and expressly disclaims any such obligation to) update or alter its forward-looking statements whether as a result of new information, future events or otherwise.

Non-IFRS measures

Core net results are financial measures that have not been prepared in accordance with IFRS and recipients of this report should not consider them as alternatives to the applicable IFRS measures. Core net results exclude the amortisation of acquisition-related items of CHF 28.8 million, the amortisation of employee stock options of CHF 26.6 million and net impairment adjustments of CHF 838.4 million attributable to ordinary shareholders.

Recipients of this press release should not consider core net profit as a measure of our financial performance under IFRS, or as an alternative to profit from operations, net profit or any other performance measures derived in accordance with IFRS.

Kontakt

Investor Relations

+41 44 212 7377

investorrelations@efginternational.com

Media Relations

+41 44 212 7387

mediarelations@efginternational.com

EFG International

EFG International ist eine globale Privatbankengruppe mit Sitz in Zürich, die Private-Banking- und Vermögensverwaltungs-Dienstleistungen anbietet. Die unter EFG International zusammengeschlossenen Privatbanken sind an mehr als fünfzig Standorten in dreissig Ländern tätig und beschäftigen rund 2'400 Mitarbeitende. Die Namenaktien von EFG International (EFGN) sind an der SIX Swiss Exchange kotiert. EFG International gehört zur EFG Group.

EFG International, Bahnhofstrasse 12, 8001 Zürich, Schweiz

www.efginternational.com

Practitioners of the craft of private banking

Präsentation Jahresergebnis 2010

Das Management von EFG International präsentiert das Jahresergebnis 2010 am **Mittwoch, 9. März 2011**, 9.30 Uhr MEZ, im Rahmen einer Konferenz für Analysten, Investoren und Medienvertreter. Die Resultate werden vorgestellt durch:

- Lawrence D. Howell, Chief Executive Officer
- Jean-Christophe Pernollet, Chief Financial Officer
- Lukas Ruffin, Deputy Chief Executive Officer

Sie können die Präsentationen direkt im **SIX Swiss Exchange ConventionPoint, Selnastrasse 30, Zürich**, via **Telefonkonferenz** oder via **Webcast** im Internet verfolgen.

Telefonkonferenz

Dial-in-Nummern:

Schweiz: + 41 91 610 56 00

Grossbritannien: + 44 203 059 5862

Bitte wählen Sie sich 10 Minuten vor Beginn der Präsentation ein und fragen Sie nach "EFG International full-year 2010 results".

Webcast

Die Präsentation der Resultate wird ab 9.30 Uhr MEZ live übertragen unter www.efginternational.com.

Präsentation und Pressemitteilung

Die Präsentation und die Pressemitteilung sind am Mittwoch, 9. März 2011, ab 7.00 Uhr MEZ, unter www.efginternational.com (Investor Relations / Investor Presentations) verfügbar.

Playback der Telefonkonferenz

Eine digitale Aufnahme der Telefonkonferenz steht ab einer Stunde nach der Präsentation während 48 Stunden unter den folgenden Nummern zur Verfügung:

Schweiz: + 41 91 612 4330

Grossbritannien: + 44 207 108 6233

Bitte wählen Sie die ID 14035 und drücken Sie anschliessend die Rautetaste (#).

Playback des Webcast

Eine Aufnahme des Webcast steht ab rund drei Stunden nach der Präsentation unter www.efginternational.com zur Verfügung.

Ergebnisse 2010

Core net profits - 31 December 2010

(in CHF millions)	IFRS year ended 31 December 2010	Impairment adjustments	Core adjustments	Core profit year ended 31 December 2010
Net interest income	250.5			250.5
Net banking fee and commission income	496.3			496.3
Net other (loss) / income	(421.3)	482.6		61.3
Operating income	325.5	482.6	-	808.1
Operating expenses	(717.5)		55.4	(662.1)
Loss on disposal of subsidiary	(23.5)	23.5		-
Reversal of impairment on loans and advances to customers	4.3			4.3
Impairment on financial assets held-to-maturity	(4.4)			(4.4)
Impairment of intangible assets	(378.8)	378.8		-
(Loss) / Profit before tax	(794.4)	884.9	55.4	145.9
Income tax gain	25.7	2.0		27.7
Net (loss) / profit for the period	(768.7)	886.9	55.4	173.6
Net loss attributable to non-controlling interests	(46.9)	48.5		1.6
Net (loss) / profit attributable to owners of the Group	(721.8)	838.4	55.4	172.0

Core net profits - 31 December 2009

(in CHF millions)	IFRS year ended 31 December 2009	Impairment adjustments	Core adjustments	Core profit year ended 31 December 2009
Net interest income	263.3			263.3
Net banking fee and commission income	497.6			497.6
Net other income	98.2			98.2
Operating income	859.1	-	-	859.1
Operating expenses	(744.1)		90.7	(653.4)
Impairment charges on loans and advances to customers	(5.4)			(5.4)
Profit before tax	109.6	-	90.7	200.3
Income tax expense	(5.4)			(5.4)
Net profit for the period	104.2	-	90.7	194.9
Net profit attributable to non-controlling interests	3.1			3.1
Net profit attributable to owners of the Group	101.1	-	90.7	191.8

Ergebnisse 2010 (Fortsetzung)

Key figures as at 31 December 2010

<i>(in CHF million unless otherwise stated)</i>	31 December 2010	31 December 2009
Clients Assets under management (AUM)	85,961	87,680
AUM excluding shares of EFG International	84,783	86,234
Assets under administration	6,834	9,424
Number of Client Relationship Officers	675	650
Number of Employees	2,462	2,394

Consolidated Income Statement as at 31 December 2010

<i>(in CHF millions)</i>	Year ended 31 December 2010	Year ended 31 December 2009
Net interest income	250.5	263.3
Net banking fee and commission income	496.3	497.6
Net other (loss) / income	(421.3)	98.2
Operating (loss) / income	325.5	859.1
Operating expenses	(717.5)	(744.1)
Loss on disposal of subsidiary	(23.5)	-
Reversal of impairment / (impairment) on loans and advances to customers	4.3	(5.4)
Impairment on financial assets held-to-maturity	(4.4)	-
Impairment of intangible assets	(378.8)	-
(Loss) / profit before tax	(794.4)	109.6
Income tax	25.7	(5.4)
Net (loss) / profit for the period	(768.7)	104.2
Net loss / (profit) attributable to non-controlling interests	46.9	(3.1)
Net (loss) / profit attributable to owners of the Group	(721.8)	101.1

Ergebnisse 2010 (Fortsetzung)

Consolidated Balance Sheet as at 31 December 2010

<i>(in CHF millions)</i>	31 December 2010	31 December 2009
ASSETS		
Cash and balances with central banks	711.8	265.4
Treasury bills and other eligible bills	2,037.8	770.8
Due from other banks	2,227.1	3,519.6
Loans and advances to customers	8,957.8	8,217.5
Derivative financial instruments	353.8	285.9
Financial assets designated at fair value :	-	-
- Trading Assets	624.7	310.5
- Designated at inception	370.8	714.8
Investment securities :	-	-
- Available-for-sale	3,690.3	4,299.1
- Held-to-maturity	1,024.5	510.5
Intangible assets	578.8	1,491.3
Property, plant and equipment	47.5	56.0
Deferred income tax assets	54.2	32.4
Other assets	214.1	176.2
Total assets	20,893.2	20,650.0
LIABILITIES		
Due to other banks	337.8	447.1
Due to customers	14,904.4	15,727.9
Derivative financial instruments	633.8	454.0
Financial liabilities designated at fair value	486.7	414.1
Other financial liabilities	2,863.0	1,002.0
Current income tax liabilities	10.8	9.1
Deferred income tax liabilities	58.1	51.5
Other liabilities	299.9	306.0
Total liabilities	19,594.5	18,411.7
EQUITY		
Share capital	73.1	73.2
Share premium	1,153.8	1,157.4
Other reserves	42.6	160.1
Retained earnings	6.4	762.0
Non-controlling interests	22.8	85.6
Total shareholders' equity	1,298.7	2,238.3
Total equity and liabilities	20,893.2	20,650.0