

EFG International publie ses résultats pour le premier semestre 2012

Zurich, le 25 juillet 2012 - EFG International a réalisé un résultat net IFRS de CHF 53,1 millions au premier semestre 2012, contre CHF 55,9 millions un an auparavant. Hors charges non récurrentes, le résultat net sous-jacent a progressé de 33% à CHF 74,1 millions. Le résultat opérationnel a atteint CHF 409,1 millions, soit une hausse de 3%, et la marge de revenus s'est inscrite à 104 points de base (contre 95 pb pour le premier semestre 2011). Les actifs sous gestion générateurs de revenus se sont établis à CHF 76,5 milliards, en baisse de 4% par rapport au premier semestre 2011 et de 2% par rapport au niveau de fin 2011, reflétant essentiellement l'impact des opérations abandonnées suite à la revue des activités d'EFG International. L'afflux net de nouveaux capitaux pour les activités poursuivies s'est élevé à CHF 1,2 milliard (croissance annualisée de 3,2%), en recul par rapport aux CHF 2,7 milliards enregistrés un an plus tôt, mais en hausse sensible par rapport au deuxième semestre 2011. Le nombre de Client Relationship Officers est passé à 503, contre 660 un an auparavant, traduisant là encore les mesures adoptées au terme de la revue des activités. Le ratio des fonds propres BRI a atteint 15,1% à fin juin, contre 12,9% à fin 2011. Des progrès non négligeables ont été accomplis dans la redéfinition des activités, laquelle est en bonne voie pour générer les résultats attendus sur le plan financier. Le processus de réorientation étant quasiment achevé, l'accent est désormais placé sur l'optimisation et la croissance des activités. EFG International reste déterminé à réaliser ses objectifs à moyen terme.

La performance d'EFG International, comme celle du secteur du private banking dans son ensemble, demeure affectée par des conditions difficiles. Au cours des dix derniers mois, l'établissement s'est concentré sur la redéfinition de ses activités et son repositionnement de manière à générer une croissance contrôlée et rentable. Des progrès majeurs ont été réalisés sur ce plan et commencent à porter leurs fruits.

Résultats-clés (non audités)	S1 2012	Variation vs S1 2011	Variation vs S2 2011
Résultat opérationnel	CHF 409,1 mio.	+ 3%	+ 11%
Charges opérationnelles	CHF 328,3 mio.	- 2%	- 13%
Résultat net IFRS	CHF 53,1 mio.	- 5%	ND
Résultat net IFRS sous-jacent	CHF 74,1 mio	+ 33%	+ 168%
Ratio coûts/revenus	79,5%	contre 82,8%	contre 101,1%
Actifs sous gestion (ASG) générateurs de revenus	CHF 76,5 mrd	- 4%	- 2%
Afflux net de nouveaux capitaux (activités poursuivies)	+ CHF 1,2 mrd	contre CHF 2,7 mrd	contre CHF (2,1) mrd
Afflux net de nouveaux capitaux (total)	CHF (1,1) mrd	contre CHF 2,7 mrd	contre CHF (3,9) mrd
Marge de revenus (en % des ASG)	1,04%	contre 0,95%	contre 0,94%
Ratio des fonds propres BRI	15,1%	contre 14,4%	contre 12,9%
Client Relationship Officers / hors EFGFP	503 / 440	contre 660 / 589	contre 567 / 508
Effectif total / hors EFG FP	2'357 / 2'099	- 7,5% / 9,3%	- 7,5% / 9,4%

* Hors impact de l'exposition à la dette souveraine grecque et des mesures découlant de la revue des activités

La mise en œuvre de la revue des activités est bien engagée

S'agissant des objectifs définis en octobre 2011 dans le cadre de la revue des activités:

- *Renforcer l'orientation sur le private banking.* Un certain nombre d'opérations hors private banking ont été abandonnées. EFG Asset Management est clairement positionné comme une partie intégrante des activités de private banking et EFG Financial Products est appelé à entrer en bourse dès que les conditions le permettront.

- *Gérer les facteurs ayant contribué à masquer les forces sous-jacentes d'EFG International en tant que banque privée.* L'exposition aux pays GIIPS a été sensiblement réduite et un traitement plus prudent des polices d'assurance-vie a été adopté. Si les méprises concernant la Grèce sont clairement réfutées par les faits, l'annonce récente du Groupe EFG concernant sa participation dans Eurobank, et la décision récente d'Eurobank de retirer l'acronyme EFG de sa raison sociale, devraient contribuer à les dissiper complètement.

- *Améliorer la structure du capital et la position en fonds propres.* La composition de la structure du capital a été améliorée suite à l'exercice du droit de conversion des Bons de Participation et renforcée via la cession des actions d'autocontrôle et la génération de bénéfices. Le ratio des fonds propres BRI d'EFG International a atteint 15,1% à la fin du mois de juin 2012, contre 12,9% à fin 2011.

- *Abandonner les établissements/sites non rentables ou d'importance marginale.* Toutes les opérations non rentables ont été abandonnées (ou sont en passe de l'être). Le nombre de sites a ainsi été réduit de 20 unités, permettant au management de se concentrer sur les segments d'activités les plus porteurs.

- *Améliorer la productivité.* L'organisation s'est attelée au problème des Client Relationship Officers non productifs découlant de recrutements excessifs opérés par le passé, et a ainsi réduit de 157 le nombre de Client Relationship Officers au cours de l'année écoulée. En conséquence, la productivité des Client Relationship Officers (ASG par Client Relationship Officer) a augmenté de 26%. L'effectif total a été réduit de 8% sur l'année écoulée (9,3% hors EFG Financial Products) et sera encore réduit d'ici la fin du processus de redéfinition des activités.

EFG International est en bonne voie pour réaliser le bénéfice net au compte de résultat de CHF 35 millions par an visé par la revue des activités, partiellement en 2012 et en totalité à compter de 2013. Les mesures adoptées ont permis un allègement de la structure et une plus grande focalisation des activités.

La performance reflète les résultats positifs de la revue des activités, en dépit de conditions difficiles

Le résultat IFRS s'est établi à CHF 53,1 millions au premier semestre 2012, contre CHF 55,9 millions un an plus tôt et une perte de CHF (350,0) millions au deuxième semestre 2011. Le résultat net IFRS sous-jacent s'est toutefois élevé à CHF 74,1 millions – après le rajout de CHF 11,4 millions liés à l'exposition à la dette souveraine grecque et CHF 9,6 millions découlant des mesures adoptées au terme de la revue des activités (un gain de CHF 11,2 millions résultant de la cession d'opérations, moins des coûts de fermeture non prévus de CHF 12,2 millions, et des pertes opérationnelles

nettes de CHF 8,6 millions provenant d'activités abandonnées) – contre CHF 55,9 millions au premier semestre 2011.

Le résultat opérationnel s'est élevé à CHF 409,1 millions, en hausse de 3% par rapport à la même période l'an dernier. Alors que les activités traditionnelles de private banking ont continué de souffrir de la prudence des clients, les activités spécialisées concernant de grands clients se sont révélées particulièrement solides au premier semestre 2012 – notamment les structurations de transactions liées aux activités commerciales des clients. Le résultat opérationnel a également profité de la solide performance de trésorerie et de la contribution d'EFG Financial Products. La marge de revenus a atteint 104 pb, contre 95 pb au premier semestre 2011.

Les charges opérationnelles se sont élevées à CHF 328.3 millions, contre CHF 335,4 millions un an auparavant. Meilleur reflet des progrès réalisés grâce à la revue des activités, elles s'inscrivaient à CHF 378,3 millions au deuxième semestre 2011. Le ratio coûts-revenus s'est établi à 79,5%, contre 82,8% pour la même période l'an passé et 101,1% pour le deuxième semestre 2011. En outre, les réductions de coûts associées à la revue des activités commencent seulement maintenant à être réalisées. Au premier semestre 2012, des réductions de coûts sous-jacentes supérieures à CHF 30 millions ont été réalisées avant les coûts liés à EFG Financial Products, la sortie de certaines activités et les bonus résultant de l'amélioration de la performance opérationnelle.

Les actifs sous gestion générateurs de revenus se sont inscrits à CHF 76,5 milliards à fin juin 2012, contre CHF 78.4 milliards à fin 2011. L'abandon de certaines opérations a entraîné une sortie de capitaux de CHF 3,6 milliards, compensée par un apport de CHF 0,4 milliard lié aux changes et aux effets de marché ainsi que par des afflux nets de nouveaux capitaux de CHF 1,2 milliard dans les activités poursuivies.

Et le processus de redéfinition des activités est en bonne voie pour délivrer les résultats anticipés sur le plan financier

La revue des activités visait une réduction de l'effectif total de 10 à 15%. Depuis septembre 2011, l'effectif total hors EFG Financial Products (dont les effectifs ont augmenté de 16%, l'entité continuant d'investir dans la croissance à l'approche de l'introduction en bourse planifiée) a diminué de 11%. Le retrait actuellement en cours de certaines activités portera ce chiffre à 13%. Sur la même période, le nombre de Client Relationship Officers dans le private banking a été réduit de 20%, contre l'objectif de 15% visé dans la revue des activités. EFG International pense disposer encore d'une certaine marge pour améliorer la productivité; le gel des recrutements reste en vigueur, hormis pour satisfaire à de nouvelles exigences réglementaires et liées à la gestion des risques applicables à l'ensemble du secteur et pour l'engagement sélectif de Client Relationship Officers hautement qualifiés.

Concernant les revenus, la revue des activités anticipait un impact sur les actifs sous gestion d'environ 10% (CHF 7 milliards) sur une période de 18 mois. A ce jour, la sortie de certaines activités s'est traduite par un impact négatif de CHF 5,4 milliards (CHF 3,6 milliards au premier semestre 2012; CHF 1,8 milliard au deuxième semestre 2011), auquel s'ajouteront encore CHF 1,2 milliard.

Grâce aux solutions apportées au problème des opérations et des collaborateurs non performants, ainsi qu'aux mesures adoptées pour améliorer l'efficacité opérationnelle,

EFG International est sur la bonne voie pour réaliser le bénéfice net au compte de résultat de CHF 35 millions prévu dans la revue des activités.

Afflux net de nouveaux capitaux positif pour les activités poursuivies, et nouvelle amélioration anticipée grâce à la dissipation des effets négatifs de la revue des activités

L'afflux net de nouveaux capitaux lié aux activités poursuivies s'est établi à CHF 1,2 milliard (contre CHF 2,7 milliards au premier semestre 2011, mais CHF 0,6 milliard seulement pour l'année 2011 dans son ensemble). Ce niveau représente une croissance annualisée de 3,2% - inférieure à la fourchette de 5-10% visée par EFG International - mais marque une amélioration significative par rapport au deuxième semestre 2011, où les activités poursuivies ont connu des sorties de capitaux imputables au temps et aux ressources qui ont dû être consacrés à la réorientation de l'organisation. Le niveau d'afflux net de nouveaux capitaux reste fonction de la confiance des clients dans l'économie au sens large. En conséquence, le deuxième trimestre 2012 a été plus faible que le premier, mais l'afflux d'argent frais est resté positif et s'est redressé en juin. Les activités principales de private banking conservent leur potentiel de croissance, et la génération de nouveaux capitaux nets devrait évoluer au sein de la bande de fluctuation prévue, dès lors que les effets négatifs liés à la revue des activités s'atténuent et pour autant que les conditions de marché se normalisent.

Le processus de réorientation de l'organisation est à présent largement achevé

Dans la revue de ses activités, EFG International s'est engagé à abandonner les opérations/sites non rentables ou d'importance marginale. Depuis octobre dernier, l'organisation s'est retirée (ou est en passe de se retirer) de:

- *Scandinavie*. Les bureaux d'Helsinki et du Danemark ont été fermés, et EFG Bank AB en Suède est en cours de liquidation.
- *France*. EFG International a vendu EFG Assurance France à Meeschaert Gestion Privée et conclu un accord avec Amaika Asset Management prévoyant le transfert de la gestion de la gamme de fonds d'EFG Asset Management France. Les activités restantes feront l'objet d'une procédure de fermeture formelle.
- *Sites secondaires en Suisse*. Les bureaux de Lugano et du Valais ont été fermés.
- *Moyen-Orient*. Les bureaux de Dubaï et d'Abu Dhabi ont été fermés, mais un certain nombre de Client Relationship Officers axés sur le marché des Indiens non résidents se sont relocalisés à Singapour.
- *Inde*. EFG International a convenu de vendre à Atul Sud, ancien propriétaire et actionnaire minoritaire à hauteur de 25%, les activités restantes de ce site, qui était en cours de liquidation.
- *Philippines*. Le bureau de Manille a été fermé.
- *Canada*. Bull Wealth Management au Canada est en cours de rachat par HighView Financial Group. Avec cette transaction, EFG sortira complètement du marché canadien.

- *Sites divers dans les Amériques.* Les bureaux de New York et de Buenos Aires ont été fermés.

Des opérations non fondamentales ont également été abandonnées, permettant à EFG International de se recentrer exclusivement sur le private banking. Les activités de SIF Swiss Investment Funds SA ont été transférées à CACEIS, et des négociations sont actuellement en cours de formalisation concernant OnFinance, la boutique de services financiers d'EFG International basée à Lugano.

Le processus de réorientation étant désormais quasiment achevé, l'accent pour tous les sites restants est placé sur le développement des affaires. Même si l'organisation s'est retirée de 20 sites, EFG International conserve une solide présence à l'international, avec une trentaine de sites dans le monde entier.

L'accent est désormais résolument placé sur l'optimisation et la croissance – la plupart des activités de private banking affichant des performances solides

Trois des quatre activités régionales de private banking d'EFG International ont dégagé une solide performance au premier semestre 2012. Les Amériques ont affiché une très solide croissance à deux chiffres des revenus et des bénéfices par rapport à la même période l'an passé. Le Royaume-Uni a enregistré une progression régulière, terminant le premier semestre en force. En Asie, l'optimisation des activités existantes a constitué le thème clé du premier semestre et s'est traduite par une robuste croissance à deux chiffres des bénéfices. Dans un contexte d'intensification de la concurrence en Asie, EFG International s'estime bien positionné, puisqu'il peut s'appuyer sur une entité bien établie et rentable, qui a une nouvelle fois été désignée meilleure banque privée «pure play» en Asie pour 2012 par Asiamoney - et, pour la première fois, meilleure banque privée en Asie pour les clients dont les avoirs sont compris entre USD 1 et 5 millions.

En Europe, le Luxembourg, Monaco et l'Espagne semblent en bonne voie pour afficher une plus grande rentabilité que l'an dernier. Les activités en Suisse sont toujours affectées par des pressions diverses sur le secteur, et si des efforts restent à faire pour optimiser les affaires, les coûts ont été sensiblement réduits.

Poursuite des efforts visant à renforcer l'équipe de management et accent toujours placé sur la productivité des Client Relationship Officers.

EFG International continue de renforcer son équipe de management senior, avec pour objectifs spécifiques l'augmentation de la croissance et le recrutement de Client Relationship Officers hautement qualifiés:

- A Singapour, Tho Gea Hong a été nommée Deputy CEO et Responsable du private banking pour l'Asie du Sud-Est, avec effet en août 2012. Gea Hong a précédemment été Managing Director au sein des activités de Wealth Management de Merrill Lynch, couvrant Singapour et la Malaisie. Avant de rejoindre Merrill Lynch en 2004, elle a travaillé pendant 17 ans auprès de DBS Bank. Gea Hong rapportera à Kong Eng Huat, CEO des activités à Singapour et en Asie du Sud-Est.

- Au Royaume-Uni, Daniel Gerber a rejoint la filiale britannique d'EFG International le 2 juillet 2012 en qualité de Managing Director et Responsable du private banking. Il a précédemment été CEO de Julius Baer International à Londres, poste qu'il a occupé depuis 2008, après avoir été Deputy CEO.

Le nombre total de Client Relationship Officers s'élevait à 503 à fin juin 2012, contre 567 à fin 2011. Le nombre de Client Relationship Officers dans le private banking est tombé de 508 à fin 2011 (531 au moment de la revue des activités en octobre dernier) à 440 à fin juin 2012. Ce recul reflète une diminution de 87 collaborateurs suite à la sortie de certains sites et aux mesures adoptées à l'égard des Client Relationship Officers non performants, partiellement compensée par 19 nouveaux recrutements. Le nombre de Client Relationship Officers sera encore réduit de 11 collaborateurs, compte tenu des cessations d'activités en cours. Pour les activités poursuivies, le processus visant la réorientation des activités et les Client Relationship Officers non performants est à présent achevé, et tous les sites restants redoubleront d'efforts pour engager des équipes et des collaborateurs individuels éprouvés.

Progrès solides sur le front des solutions de placement et d'EFG Financial Products

EFG Asset Management vise à fournir un soutien accru aux activités de private banking, et continue de générer une solide croissance des actifs sous gestion. EFG Financial Products a une fois encore enregistré une performance robuste, enregistrant une hausse des revenus de 28% par rapport à la même période l'an dernier. L'entité continue d'investir dans la croissance, mais devrait afficher une progression sensible des bénéfices en 2012. EFG Financial Products est appelé à entrer en bourse (avec une réduction de la participation d'EFG International de 57% à environ 20%), l'objectif étant toujours de procéder à cette introduction en bourse dans le courant de l'année 2012, en fonction des conditions de marché.

Poursuite des mesures visant à améliorer la position en fonds propres, et à globalement renforcer les fondations de l'organisation

La position en fonds propres d'EFG International a été améliorée avec l'exercice du droit de conversion des Bons de Participation et la cession des actions d'autocontrôle. Le ratio des fonds propres BRI s'élevait à 15,1% à fin juin 2012 et continuera de se renforcer, grâce aux bénéfices générés et à l'introduction en bourse planifiée d'EFG Financial Products. EFG International continuera d'évaluer les opportunités en termes de structure et de composition de son capital, ainsi que d'optimisation des actifs pondérés des risques. Le rachat des actions d'autocontrôle par l'actionnaire principal d'EFG International a également mis en évidence son engagement à l'égard de l'organisation, ainsi que sa détermination à ce que l'établissement demeure une banque privée indépendante de tout premier ordre.

EFG International a reçu l'agrément définitif du tribunal concernant le règlement (évoqué dans son rapport annuel 2011), pour USD 7,8 millions, de l'action collective visant un montant d'USD 130 millions en relation avec l'achat par des clients de parts du fonds nourricier liés à Madoff Fairfield Sentry. EFG International a rejeté toute responsabilité dans l'affaire, mais a décidé d'accepter le règlement proposé pour éviter des frais juridiques supplémentaires. EFG International continuera de s'opposer vigoureusement aux autres procédures judiciaires demandant le remboursement de versements prétendument reçus par certaines entités du groupe.

S'agissant des polices d'assurance-vie, EFG International a opté pour des estimations plus prudentes concernant les futurs paiements de primes et le rendement attendu du portefeuille. La performance enregistrée au premier semestre 2012 s'est révélée conforme aux attentes.

L'exposition directe aux pays GIIPS a été réduite de plus de moitié depuis la fin de l'année 2011, et s'élève désormais à CHF 138,8 millions seulement (0,6% du total des actifs au bilan). Par ailleurs, l'exposition à des filiales européennes de banques grecques situées dans des pays n'appartenant pas aux GIIPS se monte à CHF 66,5 millions. EFG International n'est plus directement exposé à la Grèce, et les aspects fondamentaux concernant EFG International et la Grèce sont clairs: EFG International est un groupe suisse actif dans le private banking, qui a son siège et est coté en Suisse, et qui est régi par la législation suisse; il n'est pas présent en Grèce, et constitue une entité totalement séparée de la banque commerciale grecque Eurobank. Si les faits ne suffisent pas, toute méprise devrait définitivement être dissipée par la décision du Groupe EFG de transférer sa participation dans Eurobank à neuf membres individuels de la génération suivante de la famille Latsis et à la John S. Latsis Public Benefit Foundation. Tous les membres du conseil d'administration d'Eurobank nommés par le Groupe EFG démissionneront du conseil d'administration et de l'ensemble de ses comités. Eurobank sera déconsolidée du Groupe EFG et retirera l'acronyme EFG de sa raison sociale.

EFG International reste déterminé à atteindre ses objectifs à moyen terme

La mise en œuvre de la revue des activités étant bien engagée et commençant à porter ses fruits, EFG International est confiant quant à son avenir. La banque est à nouveau clairement axée sur le private banking; elle est moins dépendante des activités transfrontalières traditionnelles que ses pairs et tire d'importants atouts de sa diversité. Alors que d'autres investissent massivement dans des marchés de croissance, EFG International dispose d'ores et déjà d'activités bien établies tant en Amérique latine qu'en Asie, deux régions rentables en plein essor.

Grâce au nouvel équilibre en place, l'attention est désormais focalisée sur l'optimisation et le développement de l'organisation. EFG International optera pour des choix relativement simples, alliant développement des activités et rigueur sur le front des coûts, la croissance des affaires alimentant la productivité et les bénéfices avec une dilution minimale.

Même si le climat des affaires continuera d'influer sensiblement sur les progrès réalisés, EFG International reste déterminé à atteindre ses objectifs à moyen terme:

- des afflux nets de nouveaux capitaux de 5 à 10% par an;
- un ratio coûts-revenus réduit - inférieur à 75% d'ici à 2014.
- une marge brute se maintenant globalement au niveau qui prévalait au moment de la revue des activités (environ 94 pb).
- en conséquence, la génération d'une solide croissance à deux chiffres des résultats et d'une rentabilité à deux chiffres sur les fonds propres.

John Williamson, CEO d'EFG International, a déclaré:

- «EFG International a réalisé des progrès majeurs dans la mise en œuvre de sa revue des activités, et nous sommes sur la bonne voie pour atteindre les résultats anticipés sur le plan financier. La structure est désormais allégée, moins complexe et plus rentable – et clairement axée sur le private banking. Nous disposons d'une plateforme

solide sur laquelle construire notre développement; la capacité de génération de croissance de nos activités de private banking est intacte et nous pouvons surtout compter sur la fidélité de nos clients et de nos collaborateurs, condition nécessaire au succès de tout établissement de private banking. La phase de réorientation des activités étant à présent quasiment achevée, EFG International entend désormais exploiter son potentiel. L'organisation est déterminée à s'imposer comme une banque privée indépendante de premier ordre, alliant une approche axée sur les relations et une gamme complète de services.»

Disclaimer

This press release has been prepared by EFG International AG solely for use by you for general information only and does not contain and is not to be taken as containing any securities advice, recommendation, offer or invitation to subscribe for or purchase or redemption of any securities regarding EFG International AG.

This press release contains specific forward-looking statements, e.g. statements which include terms like "believe", "assume", "expect" or similar expressions. Such forward-looking statements represent EFG International AG's judgements and expectations and are subject to known and unknown risks, uncertainties and other factors which may result in a substantial divergence between the actual results, the financial situation, and/or the development or performance of the company and those explicitly or implicitly presumed in these statements. These factors include, but are not limited to: (1) general market, macroeconomic, governmental and regulatory trends, (2) EFG International AG's ability to implement its cost savings program (3) movements in securities markets, exchange rates and interest rates, (4) competitive pressures, (5) EFG International AG's ability to reset its business as announced on 18 October 2011, including the implementation of its cost saving programme and (6) other risks and uncertainties inherent in our business. EFG International AG is not under any obligation to (and expressly disclaims any such obligation to) update or alter its forward-looking statements, whether as a result of new information, future events or otherwise, except as required by applicable law or regulation.

Contacts

Relations avec les investisseurs
+41 44 212 7377
investorrelations@efginternational.com

Relations avec les médias
+41 44 226 1217
mediarelations@efginternational.com

A propos d'EFG International

EFG International, dont le siège est à Zurich, est un groupe mondial de private banking offrant des services de banque privée et de gestion d'actifs. Les établissements de private banking du Groupe EFG International opèrent actuellement sur une trentaine de sites et emploient quelque 2 300 personnes. Les actions nominatives EFG International (EFGN) sont cotées à la Bourse suisse (SIX Swiss Exchange).

EFG International, Bahnhofstrasse 12, 8001 Zurich, Suisse
www.efginternational.com

Les praticiens de l'art du private banking

Présentation des résultats du premier semestre 2012

La direction d'EFG International présentera les résultats lors d'une conférence destinée aux analystes, investisseurs et représentants des médias qui aura lieu à 9h30 (HEC).

Les résultats d'EFG International pour le premier semestre 2012 seront présentés par:

- John Williamson, Chief Executive Officer (CEO)
- Giorgio Pradelli, Chief Financial Officer (CFO)

Vous pourrez assister à la présentation en vous rendant au SIX Swiss Exchange ConventionPoint, Selnaustrasse 30, Zurich, ou par conférence téléphonique ou encore par webcast sur Internet.

Conférence téléphonique:

Numéros à composer: Suisse: + 41 91 610 56 00
 Royaume-Uni: + 44 203 059 58 62

Veuillez appeler 10 minutes avant le début de la présentation et demander « EFG International Half-Year 2012 Results ».

Webcast

Les résultats seront disponibles dès 9h30 (HEC) sur www.efginternational.com

Transparents de la présentation et communiqué de presse

Les transparents de la présentation et le communiqué de presse seront disponibles le 25.07.12 dès 7h00 (HEC) sur www.efginternational.com (Investor Relations / Investor Presentations).

Enregistrement de la conférence téléphonique

Un enregistrement numérique de la conférence téléphonique sera disponible pendant 48 heures, une heure après la conférence, aux numéros suivants:

Suisse: + 41 91 612 4330
Royaume-Uni: + 44 207 108 6233

Veuillez taper le code d'identification 13462, puis le signe #

Enregistrement du webcast

Un enregistrement de la diffusion des résultats sur Internet sera disponible environ trois heures après la présentation sur www.efginternational.com

Financials

Key figures as at 30 June 2012 (unaudited)

<i>(in CHF millions unless otherwise stated)</i>	30 June 2012	31 December 2011	30 June 2011	Change vs. 30 June 2011	Change vs. 31 December 2011
Clients Assets under management (AUM)	76'964	79'033	80'861	-5%	-3%
AUM excluding shares of EFG International	76'499	78'382	79'998	-4%	-2%
Assets under administration	8'592	9'162	8'367	3%	-6%
Number of Client Relationship Officers	503	567	660	-24%	-11%
Number of Employees	2'357	2'547	2'549	-8%	-7%

Consolidated Income Statement as at 30 June 2012 (unaudited)

<i>(in CHF millions)</i>	Half-year ended 30 June 2012	Half-year ended 31 December 2011	Half-year ended 30 June 2011	Change vs. 1H11	Change vs. 2H11
Net interest income	116.8	89.1	122.6	-5%	31%
Net banking fee and commission income	236.7	211.0	242.9	-3%	12%
Net other income	55.6	67.1	30.5	82%	-17%
Operating income	409.1	367.2	396.0	3%	11%
Operating expenses	(328.3)	(378.3)	(335.4)	-2%	-13%
Impairment of intangible assets and goodwill	(0.7)	(244.4)	-	N/A	-100%
Impairment on available-for-sale investment securities	-	(72.5)	-	N/A	-100%
Provision for restructuring costs	(6.3)	(10.0)	-	N/A	-37%
Currency translation loss transferred from the Statement of Other Comprehensive Income	(2.9)	(10.0)	-	N/A	-71%
Net gain on disposal of subsidiaries	2.9	-	-	N/A	N/A
Impairment on loans and advances to customers	(0.4)	(1.9)	-	N/A	-79%
Profit / (loss) before tax	73.4	(349.9)	60.6	21%	-121%
Income tax (expense) / gain	(15.1)	0.8	(2.9)	421%	-1988%
Net profit / (loss) for the period	58.3	(349.1)	57.7	1%	-117%
Net profit attributable to non-controlling interests	5.2	0.9	1.8	189%	478%
Net profit / (loss) attributable to equity holders of the Group	53.1	(350.0)	55.9	-5%	-115%

Financials (cont.)

Consolidated Balance Sheet as at 30 June 2012 (unaudited)

<i>(in CHF millions)</i>	30 June 2012	31 December 2011	Variation
ASSETS			
Cash and balances with central banks	1'035.4	1'079.3	-4%
Treasury bills and other eligible bills	742.1	823.9	-10%
Due from other banks	3'155.3	2'206.9	43%
Loans and advances to customers	10'098.2	9'548.2	6%
Derivative financial instruments	535.8	537.5	0%
Financial assets designated at fair value :			
- Trading Assets	854.8	813.9	5%
- Designated at inception	414.3	367.2	13%
Investment securities :			
- Available-for-sale	3'893.8	3'984.3	-2%
- Held-to-maturity	1'128.8	1'098.3	3%
Intangible assets	305.0	300.6	1%
Property, plant and equipment	35.5	38.2	-7%
Deferred income tax assets	28.8	48.6	-41%
Other assets	376.2	194.0	94%
Total assets	22'604.0	21'040.9	7%
LIABILITIES			
Due to other banks	1'106.3	779.0	42%
Due to customers	15'078.0	14'398.4	5%
Subordinated loans	52.6	-	N/A
Derivative financial instruments	685.8	603.3	14%
Financial liabilities designated at fair value	482.8	490.7	-2%
Other financial liabilities	3'658.1	3'356.5	9%
Current income tax liabilities	10.6	11.4	-7%
Deferred income tax liabilities	40.0	37.6	6%
Other liabilities	368.9	352.5	5%
Total liabilities	21'483.1	20'029.4	7%
EQUITY			
Share capital	77.2	73.1	6%
Share premium	1'238.5	1'154.3	7%
Other reserves	54.2	77.8	-30%
Retained earnings	(278.9)	(318.3)	-12%
Non-controlling interests	29.9	24.6	22%
Total shareholders' equity	1'120.9	1'011.5	11%
Total equity and liabilities	22'604.0	21'040.9	7%